

ButiLife

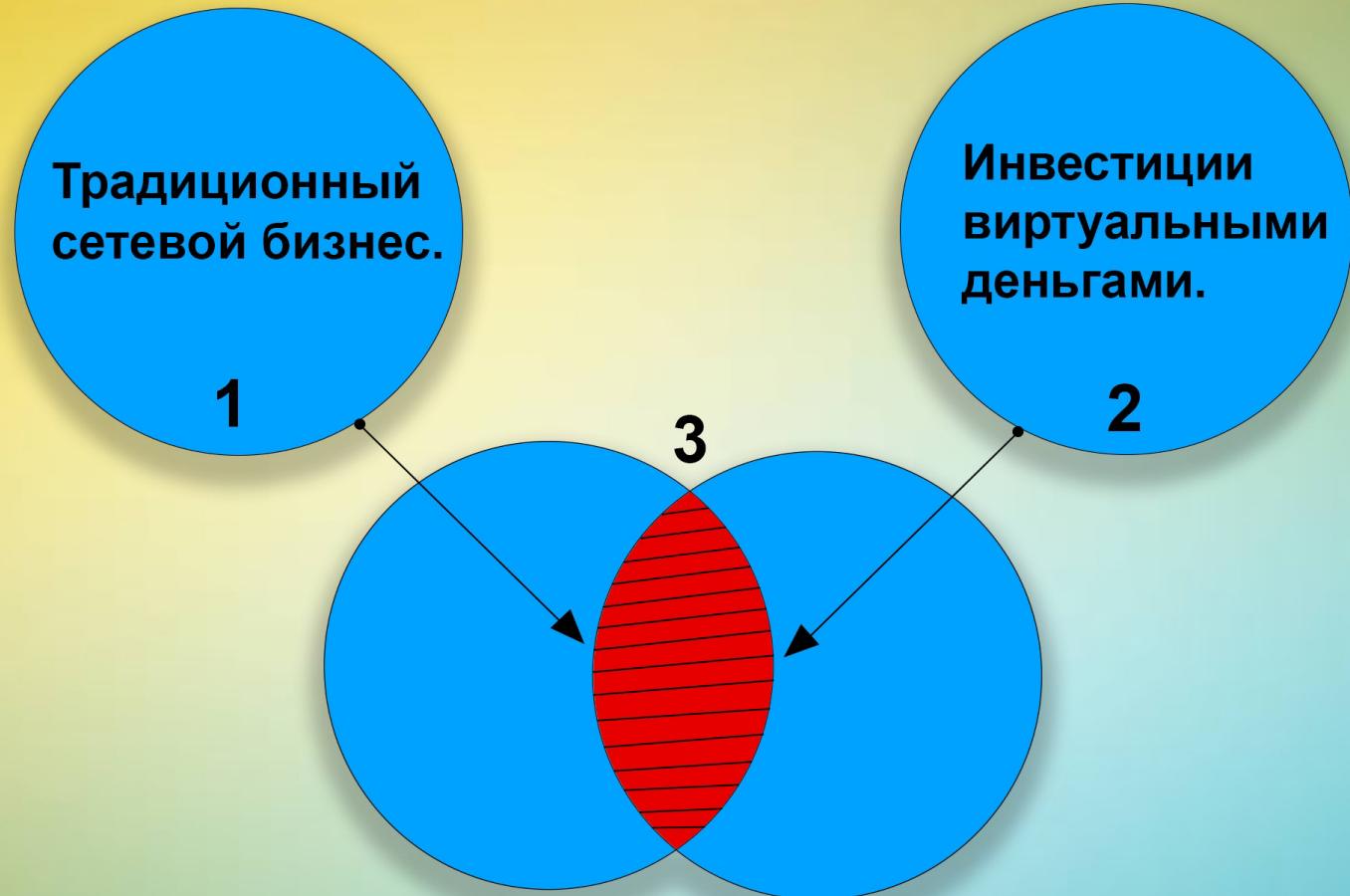
Товарно-инвестиционная компания "ButiLife"

**Представляем
новый формат бизнеса
в России !**

- 1 Февраля 2024 года в России зарегистрирована новая компания “**ButiLife**”.
- Это товарно-инвестиционная компания-маркетплейс.
- Продукция из Китая - косметические средства для красоты женщин и здоровья мужчин.

- Для продвижения продукции компания использует необычный маркетинговый ход, который быстро создает товарообороты.
- Такой формат бизнеса успешно используется в Китае
За 5,5 лет сделано уже 15 млрд \$ товарооборота.
Это астрономические цифры!
- В чем секрет такой скорости и таких товарооборотов?
Смотри это секрет.

- Секрет успешной китайской экономической реформы-**ИННОВАЦИИ.**
- В России говорил Ленин: “Учиться, учиться и учиться!”
В Китае говорил Дэн Сяо Пин: “Инновации, инновации и инновации!”
- И поэтому у нас есть два отрицания.



Мы выбираем **СРЕДНИЙ ПУТЬ**.
И вот почему

Китай - СРЕДИННАЯ СТРАНА.

Или другими словами - ЗОЛОТАЯ СЕРЕДИНА!

- Иероглифы, которые обозначают страну Китай, так и переводятся - СРЕДИННАЯ СТРАНА ЗОЛОТОЙ СЕРЕДИНЫ.
- Поэтому мы выбираем средину между сетевым бизнесом и инвестициями. Мы соединяем их.
- Такого раньше не делал никто.
Смотрите, как было раньше.

Как распределялась прибыль в индустриальном веке?

- **95%** прибыли забирали владельцы бизнеса и только
- **5%** отдавалось в виде зарплаты, поощрения и рекламы.

Как распределялась прибыль первых сетевых компаний?

- 51% прибыли забирали владельцы бизнеса.
- 49% декларировали, что отдают в сеть
На самом деле в сеть уходило гораздо меньше - всего 38%.
- За счет РV уменьшались суммы выплат в сеть!
- Владельцы этих компаний считают выгодным для себя
меньше платить в сеть!

Что такое традиционный сетевой бизнес?

- Этот бизнес - для компании
Нет бизнеса для вас!
- Гастарбайтеры зарабатывают **100 000 рублей** в месяц!
Им интеллект не нужен.
- А вы со своим интеллектом сколько зарабатываете?
- Вот это и есть **РАЗОЧАРОВАНИЕ!**

Как распределяется прибыль великих китайских компаний?

- **95%** получают люди, которые продвигают продукцию
- **5%** получают владельцы компаний
- Huawei - самая крупная компания в мире, она обогнала Apple.
- Владелец Huawei получает 1% от прибыли.
- Ма Юнь (Джек Ма) - самый богатый китаец, получает 4,8% от прибыли компании, остальное выплачивает в сеть.

Китайская философия!

- Чем меньше, тем больше!
- Что такое Великая компания?
Та, которая забирает себе менее **5%** от прибыли!
- Вот где секрет.
- Это и есть **ОЧАРОВАНИЕ!**

А теперь мы вам покажем нашу инновацию!

- Покупатель оплачивает и получает на руки продукцию
- Начиная со второго понедельника, Покупатель получает деньги от компании на свой внутренний кошелек

Откуда деньги?

- Это рекламный бюджет маркетплейса.
Компания решила вручать эти деньги своим покупателям
Чем обеспечивает такие деньги?
Гипермаржинальность и отложенная прибыль.
- Покупатель может эти деньги вывести
- На эти деньги может купить новую продукцию

- Для таких выплат компания выделяет 18% от еженедельного товарооборота.
- Этот бюджет расходуется на всех покупателей в зависимости от того, на какую сумму была покупка
- Это логично!
- Чем больше покупатель потратил денег, тем большую сумму ему выплачивает компания.

- Теперь давайте рассмотрим конкретные цифры.
- Какие деньги вы получите?
- Есть **3 варианта**:

Покупка на 20 000 рублей !

- Если вы покупаете продукцию на **20 000** руб, то вы получаете **40 000** руб бонусами.
- Это лимит денег, который вам будет выплачен частями еженедельно.
- Каждый понедельник вы будете получать часть этих денег.

Сколько?

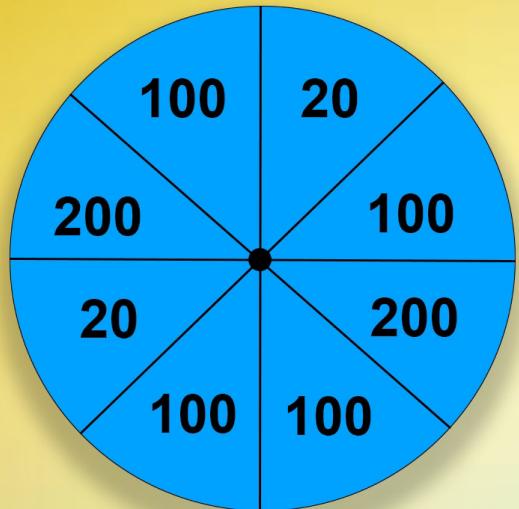
- Это зависит от недельного товарооборота компании.

Покупка на 100 000 рублей !

- Если вы покупаете продукцию на **100 000** руб, то вы получаете **300 000** руб бонусами.
- Это ваш лимит денег, который вам будет постепенно выплачен.
- Каждый понедельник вы будете получать часть денег из рекламного бюджета.
- Компании. Рекламный бюджет для этих целей - **18%** от товарооборота за неделю.

Покупка на 200 000 рублей !

- Если вы покупаете продукцию на **200 000** руб,
то вы получаете **700 000** руб бонусами.
- Эти бонусы будут постепенно выплачены вам еженедельно.
- Каждый понедельник вы будете получать часть этих денег.
- Сумма выплат зависит от недельного товарооборота компании.



Резюме. 3 варианта входа:

20 000 руб - **40 000** руб - бонусами
100 000 руб - **300 000** руб - бонусами
200 000 руб - **700 000** руб - бонусами

Это ПАССИВНЫЙ ДОХОД!

Без приглашений наши покупатели получают такие деньги.

Станьте покупателем и получайте пассивный доход.

- Такие бонусы выплачиваются всем без исключения - в этом заключается новизна маркетингового хода. Именно это ускоряет товарооборот компании.
- А можно ли покупателям ускорить получение бонусов?
- Да, можно.
- Смотрите, как это можно сделать?

Эту часть маркетинг-плана можно назвать **УСКОРЕНИЕ**.

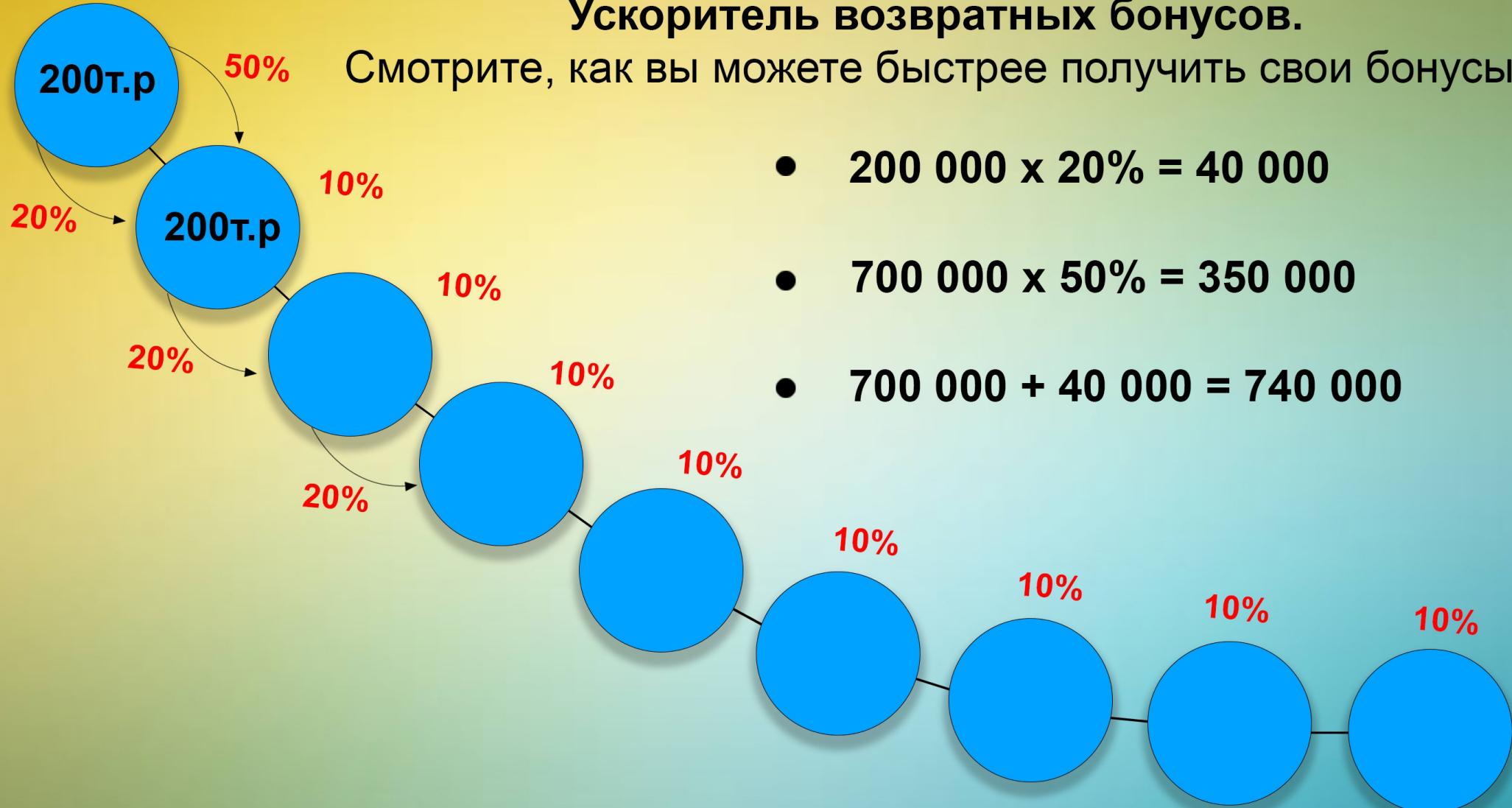
- Если вы хотите получить ваши бонусы **быстрее**, просто **порекомендуйте** наш маркетплейс своим знакомым..
- Чем больше рекомендованных клиентов, тем быстрее происходит возврат бонусов.
- А сейчас возьмите калькулятор, блокнот, куда записывать расчеты, и усаживайтесь поудобнее.
- Будем считать.

- **Ускорение** возврата ваших бонусов происходит за счет начисления бонусов ваших рекомендованных.
- Чем больше рекомендованных клиентов, тем быстрее происходит возврат бонусов.

- За прямые рекомендации начисляются дополнительные **20 %** бонусных баллов
- (рассчитываются на основе суммы закупок рекомендованных)
- Посмотрите пример!

Ускоритель возвратных бонусов.

Смотрите, как вы можете быстрее получить свои бонусы.



Пример.

Если ваша покупка была сделана на **200 000 руб**

Если по вашей рекомендации Покупатель сделал покупку на **200 000 руб**

Значит:

Вы получаете **40 000 руб** бонусами (это **20%** от суммы его покупки)

Так сумма выплаты в следующий понедельник для вас
увеличится и значит,

вы получите свои **700 000 руб** бонусов быстрее

- Далее включается **МАТЧИНГ-БОНУС**

МАТЧИНГ-БОНУС - это бонус от дохода ваших приглашенных.

- Давайте посмотрим на примере!

Пример.

- Условия:
У вас есть **700 000** руб бонусами
Вашему Приглашенному начислено **700 000** руб бонусами
- Значит:
Вы получите **350 000** руб бонусами (это **50%** от **700 000** бонусов,
дохода вашего Приглашенного Покупателя)
и в ближайший понедельник вы получите гораздо больше выплату.
Так ускоряется получение вами бонусов.

- Также вы будете всегда получать **50%** от всех доходов ваших лично Приглашеных
- Такой бонус называется **МАТЧИНГ-БОНУС**
- Так сумма выплаты в следующий понедельник для вас увеличится и значит,
- вы получите свои **700 000 руб** бонусов еще быстрее

- Вы будете получать бонусы не только за своих лично приглашенных, а и за тех, кого пригласили они.
- Одна прямая рекомендация – это ваше первое поколение. 10 последующих рекомендаций ваших клиентов – это 10 поколений.

Матчинг бонус - доход от доходов!

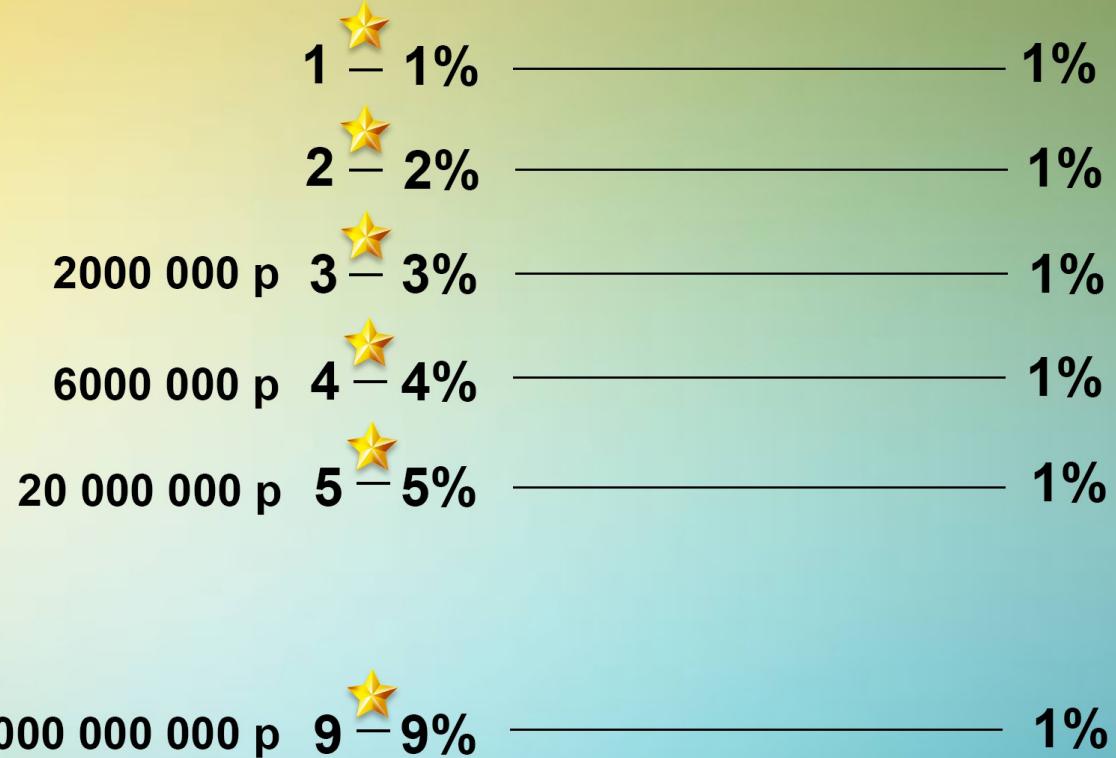
- Вы поняли, что вы всегда будете получать **50%** от доходов ваших Лично Приглашенных Покупателей
- Они считается вашим Первым Поколением.
Также вы будете всегда получать
- **10% от доходов тех, кого пригласили Ваши Лично Приглашенные**

Ваши Приглашенные тоже кому-то рекомендуют наш маркетплейс и они совершают свои покупки.

Это ваши второе, третье и т.д. поколения.

Со 2 по 10 поколение вы будете получать **по 10% от их доходов**.

9 этапов развития бизнеса.

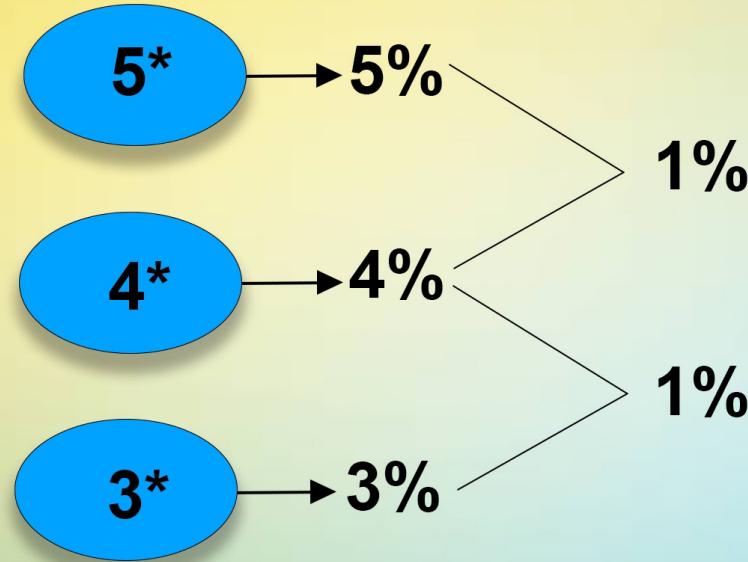


Компания в Китае сделал **15 млрд \$ за 5 лет**

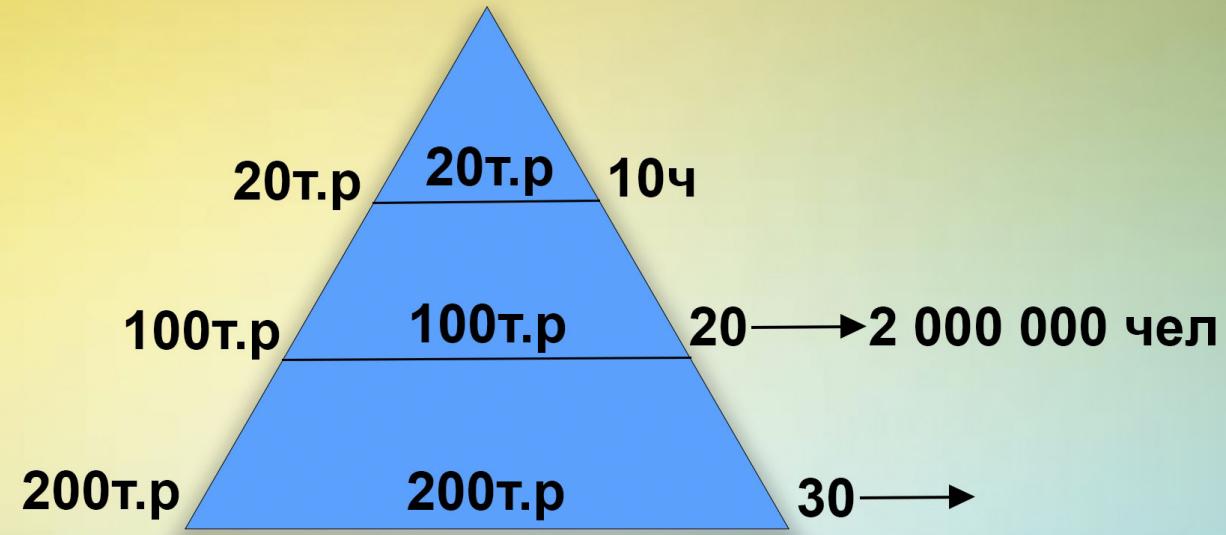
Компания **Amway** сделала **11,3 млрд за 53 года (с 1959 по 2012)**

В этом заключается наш секрет

Когда в структуре появляются **Директора**,
тогда появляются бонусы от разницы в уровнях.



Бонус от одинакового уровня.



Бонус за каждый аккаунт!

Что такое “ButiLife”

Это ОЧАРОВАНИЕ после РАЗОЧАРОВАНИЯ

Иными словами - КРАСИВАЯ ЖИЗНЬ!

Очарование после Разочарования.

Давайте сотрудничать!