



Бензоботы - сеть автоматических топливозаправочных пунктов  
с многоуровневой программой лояльности для автолюбителей

# Проблемы потребителя

Как минимум с 2013 года на рынке розничной реализации ГСМ растёт запрос на новый сетевой бренд, имеющий ярко выраженную нацеленность на работу в соответствии с требованиями автолюбителей.

Проблемы повседневной жизни автомобилистов, сводятся к трём пунктам:

1. Качество топлива, зачастую, не соответствует ожидаемому.
2. Объём налива не честный или так кажется.
3. Вне населённых пунктов и в новых микрорайонах мало заправок.

Учитывая недоливы и недокачество — дорого!



# Причины, «склоняющие» часть операторов рынка работать агрессивно:

1. Волатильная маржа «опт-розница» периодами не покрывает издержки
2. Зарплата персонала — существенная статья постоянных расходов
3. Суррогат, в силу повышенной маржинальности, не исчезает из продажи
4. АЗС/АЗК — это объект, требующий затрат на содержание



# Решение есть - Бензоботы:

Это автоматические топливозаправочные пункты под управлением единого центра мониторинга — современное решение для рынка АЗС, накопившего массу проблем и перекосов.



# Преимущества Бензоботов:



Встроенные лаборатории проверяют физико-химические свойства топлива при каждом пополнении с бензовоза, и отправляют данные о качестве в открытый доступ



Двойная проверка объёма налива исключает недоливы



Вся сеть работает по единым стандартам, мониторинг их соблюдения 24/7



Вся, вышеперечисленная, информация отображается в приложении нашего клиента + дополнительные функции «обратной связи» с руководством.



# Тенденция:

«Независимые» АЗС, работающие в старой экономической модели, постепенно уходят с рынка, поскольку не зарабатывают на необходимую модернизацию.

Количество АЗС практически не меняется. Прирост за шесть лет — 2,39%.

И происходит это на фоне роста легкового автопарка. Прирост — 15,69%.

Бензоботы эффективно решат данную проблему. Как и проблему неведомого качества. И конечно, сведут значения того что в чеке с тем что в баке.

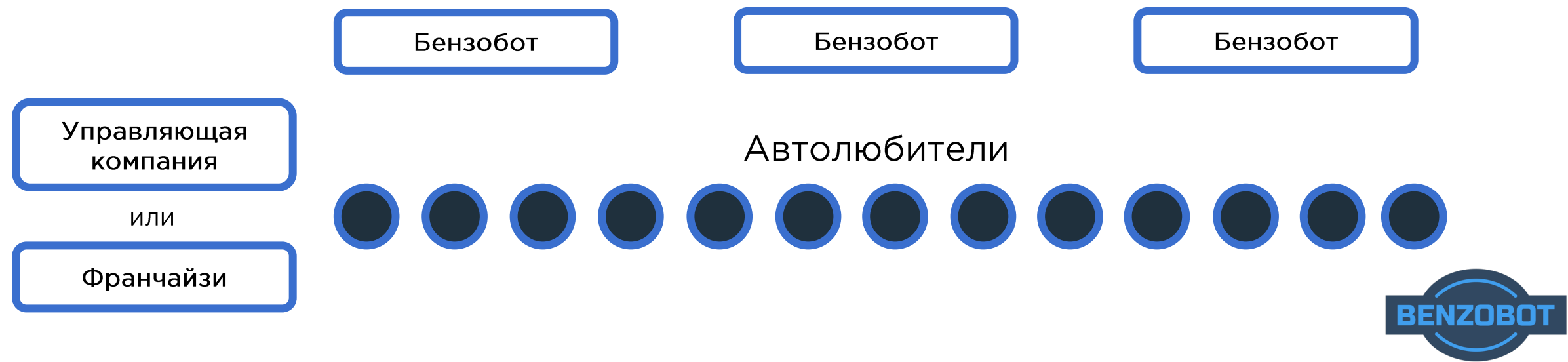
**Бензоботы** - это организация сбыта топлива с минимальными первоначальными капиталовложениями при низких постоянных издержках.



# Стать совладельцем просто!

У Вас есть выбор, приобрести Бензоботы по франшизе и заниматься операционной деятельностью со всей её спецификой или передать Ваши Бензоботы в аренду Управляющей Компании и получать рентный доход.

Управляющая Компания	Франшиза
Окупаемость 2-3 года, а далее ежемесячный доход ~1,5%	Окупаемость 1-2 года, а далее ежемесячный доход ~6%

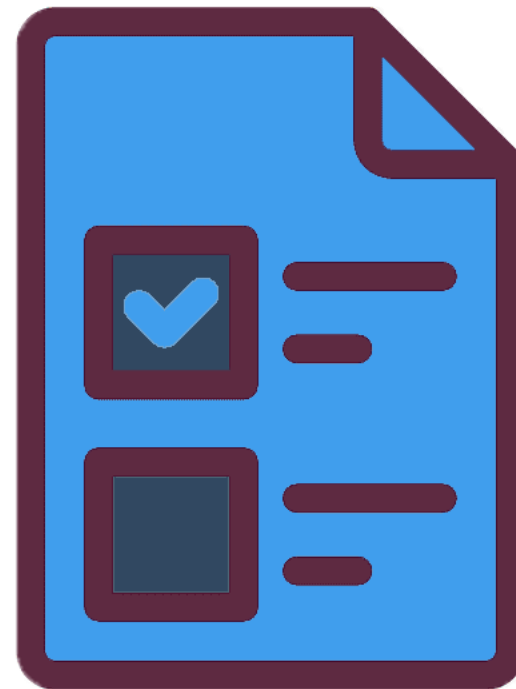


# Что в итоге?

Каждый Ваш Бензобот не сам по себе. Он включён в общую сеть. И Вам нет необходимости думать о привлечении автомобилистов. Они едут. Потому что, они наши партнёры.

Наш маркетинг не «самый лучший» или «самый надёжный», он просто другой. Это программа лояльности с планом вознаграждения и прямыми выплатами на лицевые счета автолюбителей.

В Бензоботах заинтересованы и оказывают поддержку администрации муниципалитетов. В 2020-2021 году 31 город России получит 300 Бензоботов, поставленных на средства инвесторов.





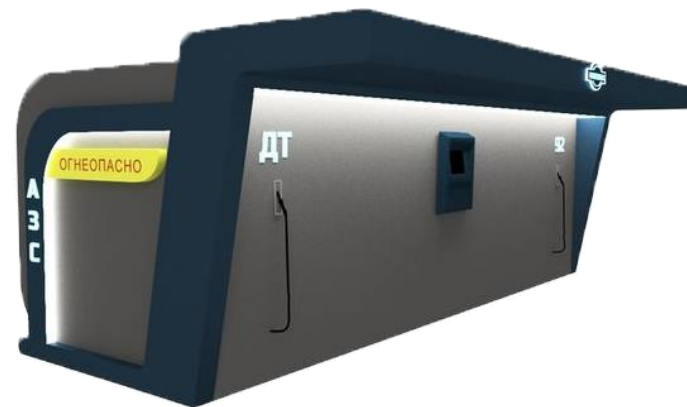
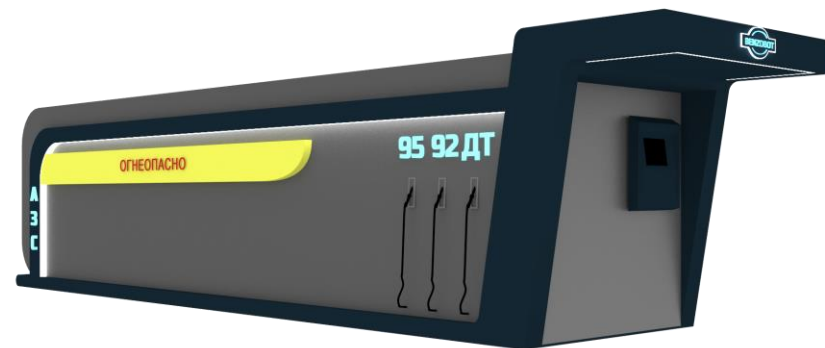
# Технико-экономические характеристики:

- Бензобот занимает 25 м<sup>2</sup>
- 3 марки топлива
- 2 поста
- Максимальный суточный пролив — 20 м<sup>3</sup>
- Плановый суточный пролив — 9 м<sup>3</sup>

Нормы удалённости от различного типа объектов те же, что и у АЗС с подземными резервуарами.

Ставим практически на любой открытой поверхности, включая площадки возле торговых центров, рынков, жилмассивов.

Бензоботы в современной реальности — безопасные и необходимые элементы городской инфраструктуры.



# Что уже есть:



Комплексное инженерно-техническое решение, готовность к началу производства Бензоботов. Также, выверены алгоритмы работы сети автоматических топливозаправочных пунктов: логистика, обслуживание, бухгалтерия, налоги.



Получено приоритетное право регистрации торговой марки BENZOBOT по 10 классам, в том числе «Станции технического обслуживания транспортных средств, заправка топливом и обслуживание», «Бензин», «Топливное топливо», «Газолин (топливо)», и на будущее «Станции зарядные для электрических транспортных средств», «Автомобили беспилотные (автономные автомобили)», «Автомобили роботизированные».



# Что уже есть:



Создана партнёрская программа [lk.benzobot.ru](https://lk.benzobot.ru), производится регистрации автолюбителей - наших будущих потребителей. В разработке приложение для смартфонов.



Мы готовы начинать изготовление Бензоботов, а первые 10 уже есть куда устанавливать. Этим также занимается Управляющая Компания. Нашей командой на практике изучен рынок розничной реализации ГСМ. Менторами являются топ-менеджеры трех региональных подразделений ВИНК. Также, в нашей команде сильные IT-специалисты и лидеры MLM (Prosumment).



# Команда:

## Основатели:



Илья Ширшов  
генеральный директор



Игорь Хальзов  
директор по развитию регионов



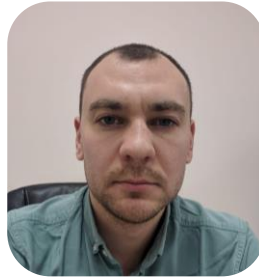
Людмила Ширшова  
директор по развитию  
партнерской программы



# Коллектив:



Дмитрий Воробьёв  
IT-директор



Дамир Надеев  
технический директор



Александр Сафонов  
главный инженер



Анатолий Шабес  
управляющий производством



Владимир Вечеринин  
IT-интегратор



Юрий Ширшов  
начальник сервисной  
службы УК



# Наш консолидированный опыт:

- Управление сетью мини-АЗС.
- Управление сетью розничных магазинов.
- Управление инженерным корпусом нефтесервисных компаний.
- Управление производством подъёмного оборудования.
- Управление IT-интеграторами.
- Управление просумент-бизнесом.



# ФОРМА УЧАСТИЯ - ИНВЕСТИЦИИ

Инвестиции в Бензобот	6 820 000 р.
-----------------------	--------------

Возврат инвестиций	36 месяцев
--------------------	------------

Первый поступление от Бензоботов	4-й месяц
----------------------------------	-----------

Ежемесячная доходность после возврата инвестиций	~1,5%
--	-------

Годовой доход инвестора после возврата инвестиций*	~1 300 000 р.
--	---------------

\*Ваши Бензоботы будут приносить Вам 1,5-2% ежемесячного дохода в течение 9-12 лет.



# ФОРМА УЧАСТИЯ - ФРАНШИЗА

Инвестиции в Бензобот	6 820 000 р.
Возврат инвестиций	15-24 месяца
Первый поступление от Бензоботов	3-й месяц
Годовая доходность после возврата инвестиций	~72%
Годовой доход франчайзи	~5 000 000 р.





**ФЕВРАЛЬ  
2018**



Практическое  
изучение рынка  
Формирование  
команды

Регистрация  
доменов  
benzobot.ru,  
benzobot.pf

**МАЙ  
2019**



Запуск программы  
лояльности, регистрации  
партнеров, привлечения  
инвестиций

**ИЮНЬ  
2019**



Старт программы  
"Автоподключение" в  
режиме 5/1

**ИЮЛЬ -  
АВГУСТ**



Поиск и согласование  
стартовых площадок

**СЕНТЯБРЬ  
2019**



Переход программы  
"Автоподключение" в  
режим 4/1

**ОКТАБРЬ  
2019**



Полная готовность  
инженерно-технического  
решения

**НОЯБРЬ  
2019**



Открытие IT-системы для  
партнеров

**I квартал  
2020**



1. Переход программы  
Автоподключение в режим 3/1
2. Подготовка и реализация  
инвестиционного предложения для  
крупных инвесторов
3. Выход на международный рынок
4. Старт производства 5-ти Бензоботов
5. Переход программы  
Автоподключение в режим 2/1 с началом  
производства

**II квартал  
2020**



1. Запуск в эксплуатацию 25-ти  
Бензоботов
2. Старт производства 35-ти Бензоботов
3. Переход программы  
"Автоподключение" в режим 1/1, с  
началом эксплуатации Бензоботов

**III квартал  
2020**



1. Запуск в эксплуатацию 40-а  
Бензоботов
2. Старт производства 45-ти  
Бензоботов
3. Окончание работы программы по  
привлечению минимальных займов

**IV квартал  
2020**

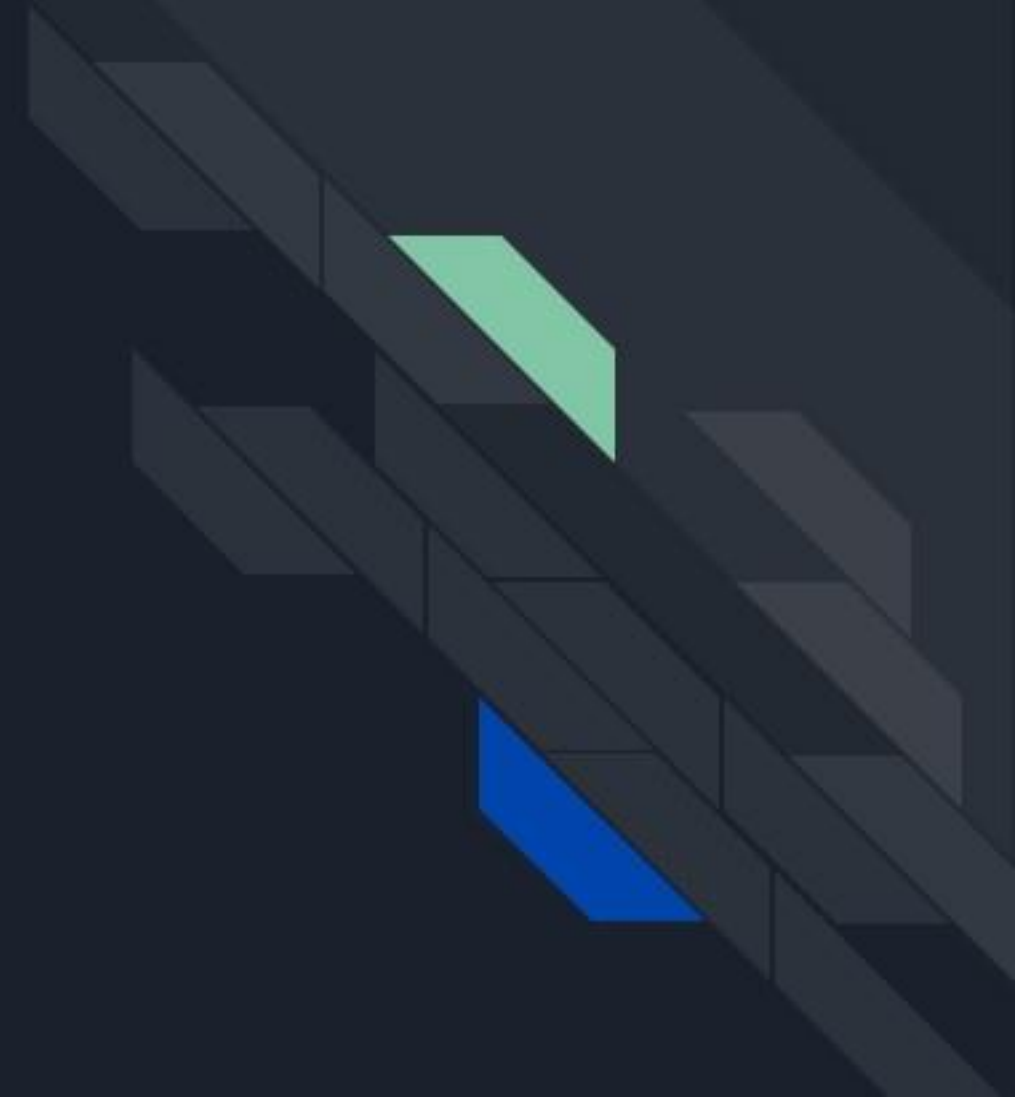


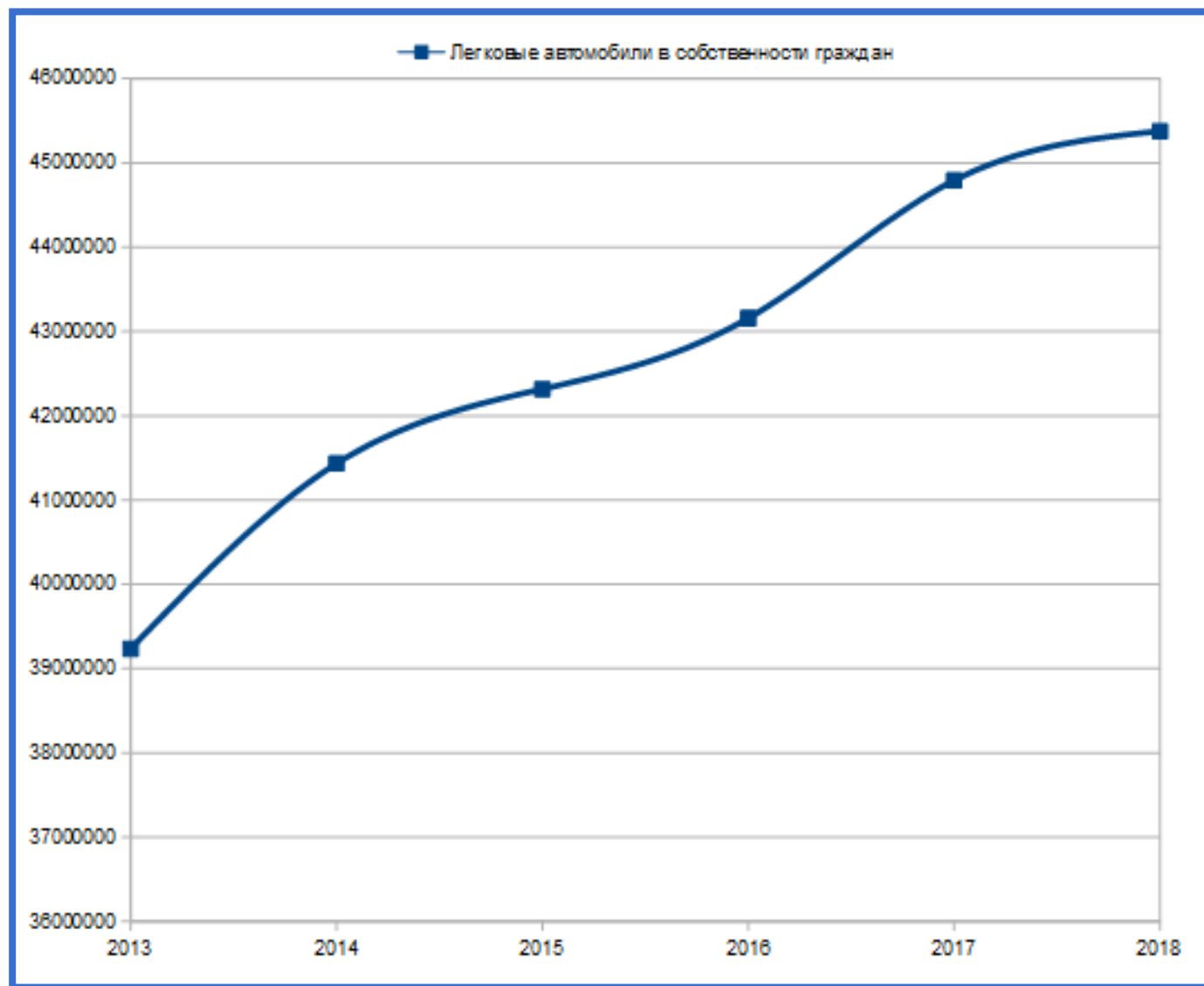
1. Запуск в эксплуатацию  
45-ти Бензоботов
2. Старт производства  
45-ти Бензоботов



# **Справка о рынке розничной реализации ГСМ**

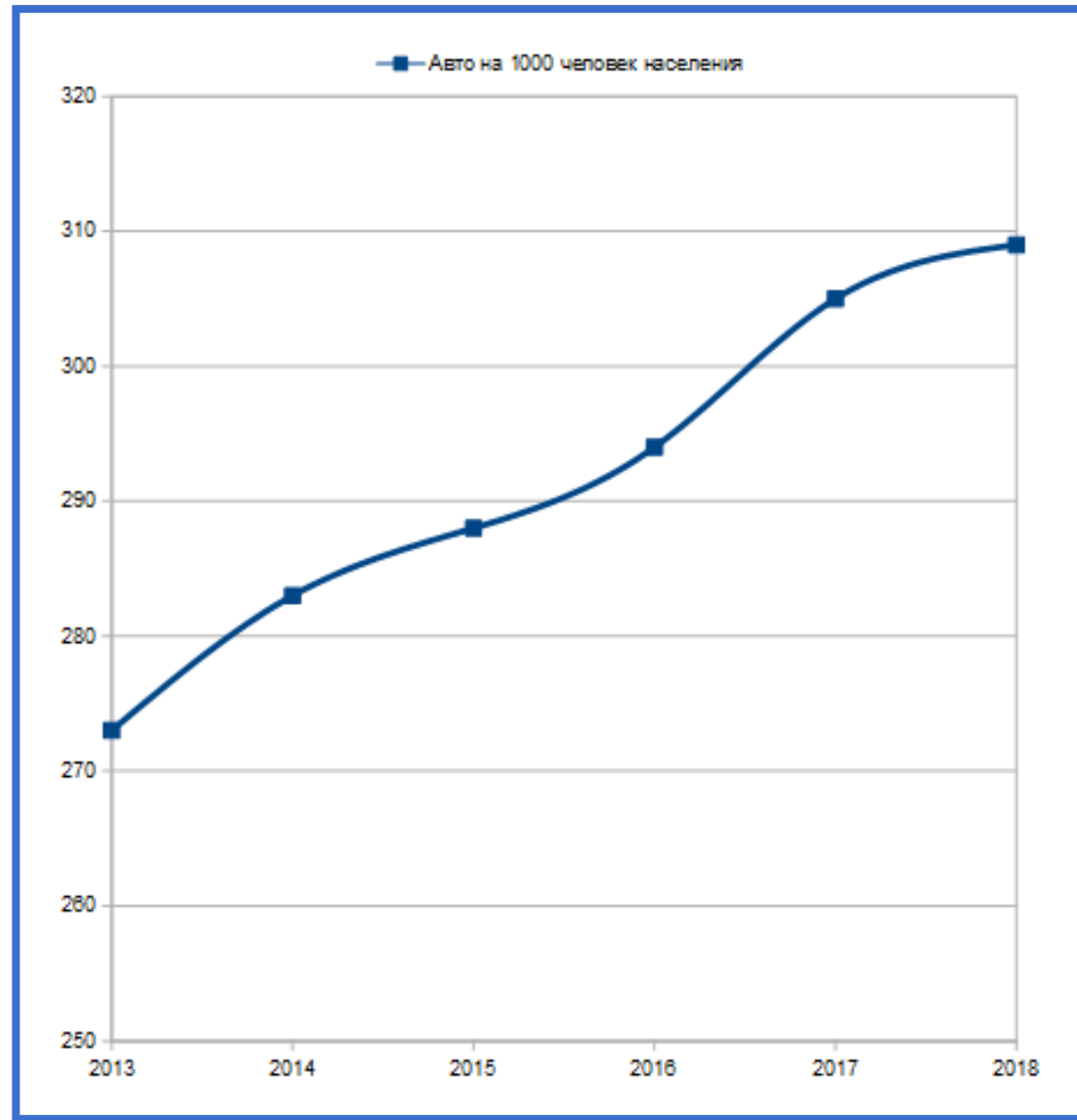
диапазон данных 2013-2018 годы





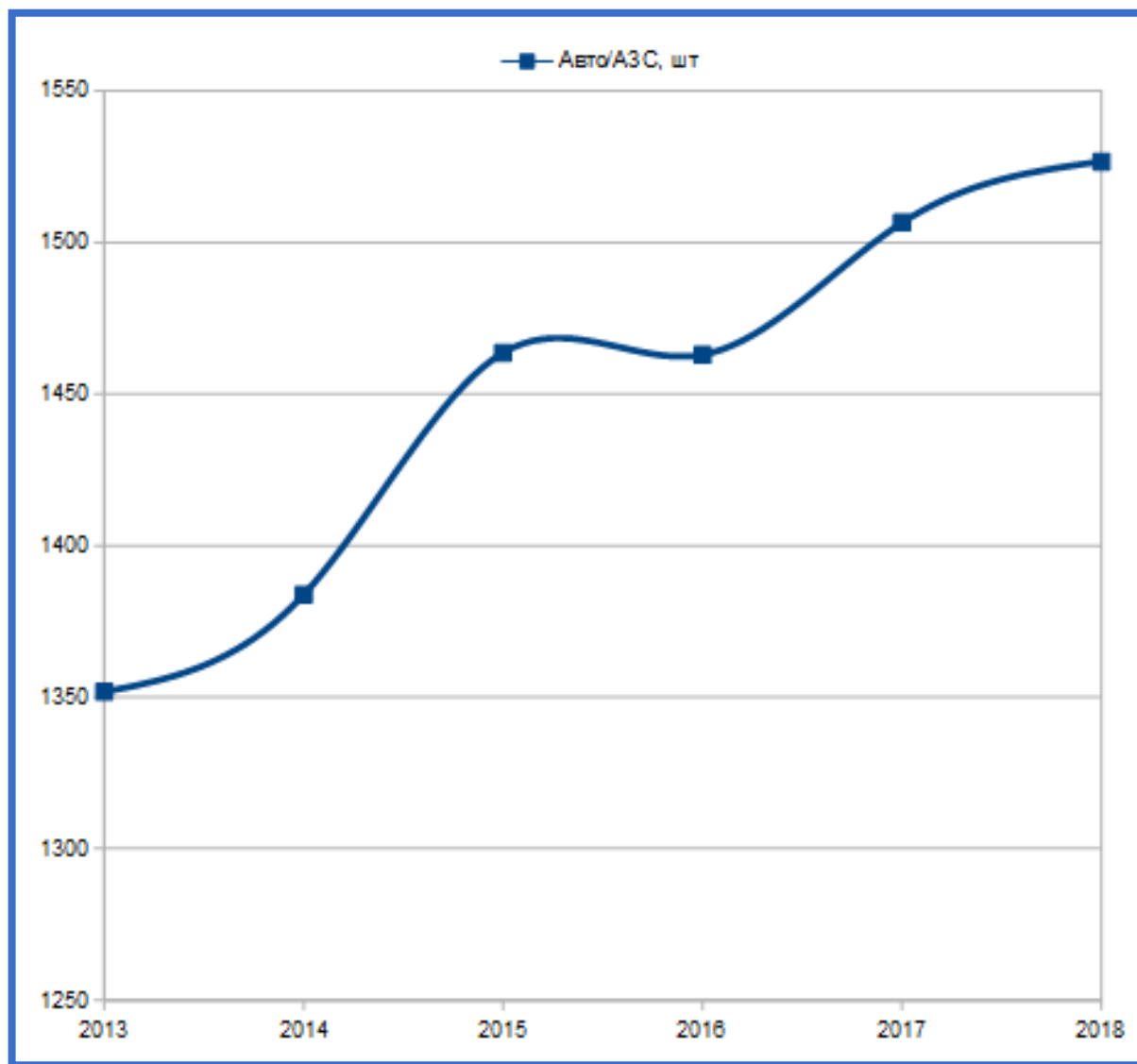
**15,69%** - прирост частных авто за шесть лет





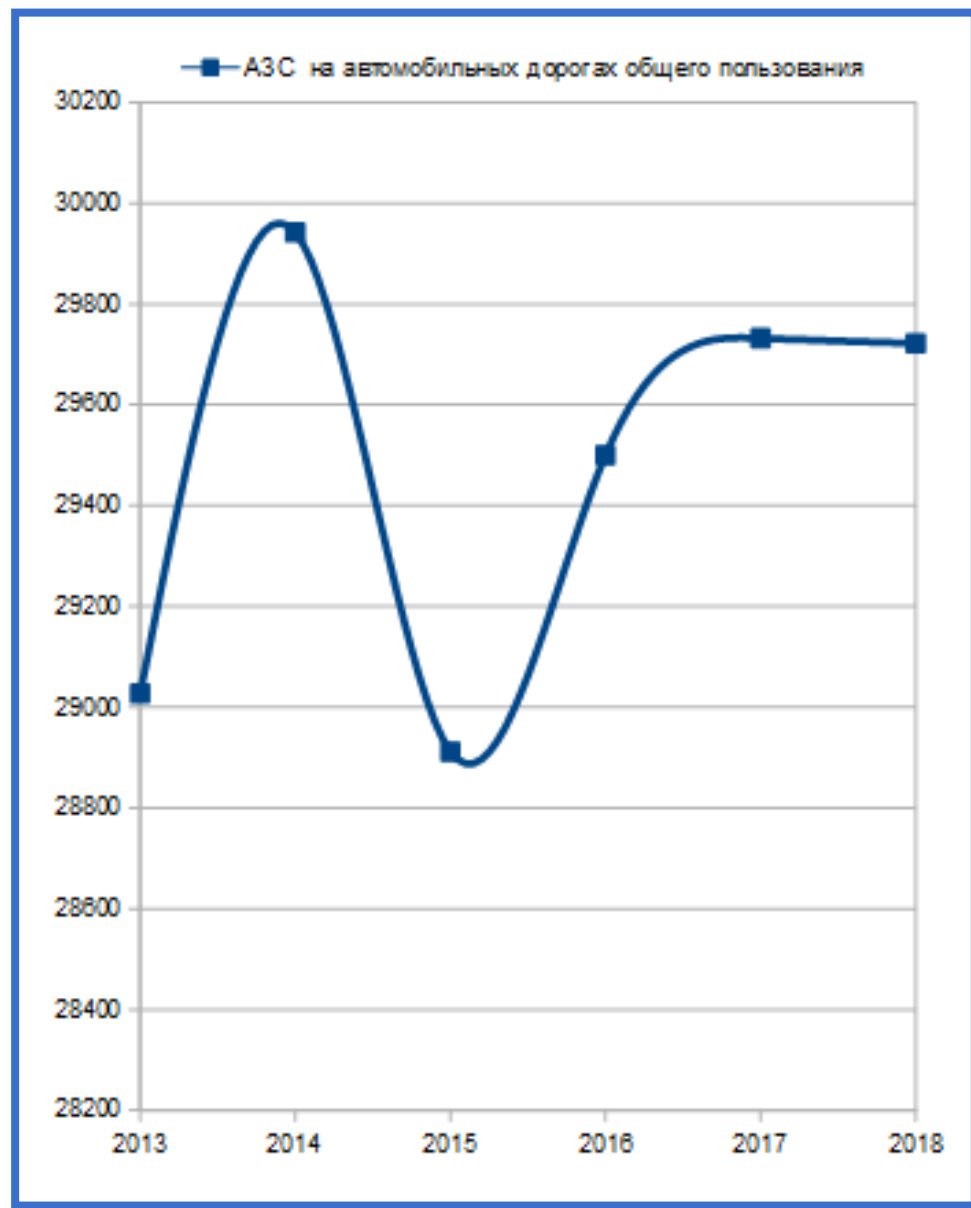
**13,18%** - прирост количества частных авто на 1000 жителей





**12,94%** - прирост количества авто на одну заправку





**2,39%** - прирост количества автозаправок



# Контакты:



+7 495 003 19 37



Сайт: [benzobot.ru](http://benzobot.ru)



E-mail: [info@benzobot.ru](mailto:info@benzobot.ru)



Skype: [globonix](https://www.skype.com/people/globonix)



WhatsApp: +7 913 912 78 77



Viber: +7 977 250 97 19



Telegram: +7 960 888 99 22

