

Бензоботы - сеть автоматических топливозаправочных пунктов с многоуровневой программой лояльности для автолюбителей

## Проблемы потребителя

Как минимум с 2013 года на рынке розничной реализации ГСМ растёт запрос на новый сетевой бренд, имеющий ярко выраженную нацеленность на работу в соответствии с требованиями автолюбителей.

Проблемы повседневной жизни автомобилистов, сводятся к трём пунктам:

1. Качество топлива, зачастую, не соответствует ожидаемому.
2. Объём налива не честный или так кажется.

3. Вне населённых пунктов и в новых микрорайонах мало заправок.

Учитывая недоливы и недокачество - дорого!

## Причины, «склоняюшие» часть олераторов рьнка работать агрессивно:

1. Волатильная маржа «опт-розница» периодами не покрывает издержки
2. Зарплата персонала - существенная статья постоянных расходов
3. Суррогат, в силу повышенной маржинальности, не исчезает из продажи
4. АЗС/АЗК - это объект, требующий затрат на содержание


## Решение есть - Бензоботьн

Это автоматические топливозаправочные пункты под управлением единого центра мониторинга - современное решение для рынка АЗС, накопившего массу проблем и перекосов.


## Преимущества Бензоботов:

## —1919

 ㅍ.........

Встроенные лаборатории проверяют физико-химические свойства топлива при каждом пополнении с бензовоза, и отправляют данные о качестве в открытый доступ

Двойная проверка объёма налива исключает недоливы

Вся сеть работает по единым стандартам, мониторинг их соблюдения 24/7

Многоуровневая программа лояльности для автолюбителей позволяет им снижать стоимость топлива и гарантирует сбыт владельцам Бензоботов

## Тенденция:

«Независимые» АЗС, работающие в старой экономической модели, постепенно уходят с рынка, поскольку не зарабатывают на необходимую модернизацию.

Количество АЗС практически не меняется. Прирост за шесть лет - 2,39\%.
И происходит это на фоне роста легкового автопарка. Прирост - 15,69\%.

Бензоботы эффективно решат данную проблему. Kak и проблему неведомого качества. И конечно, сведут значения того что в чеке с тем что в баке.

Бензоботы - это организация сбыта топлива с минимальными первоначальными капиталовложениями при низких постоянных издержках.


## Стать совладельцем просто!

У Вас есть выбор, приобрести Бензоботы по франшизе и заниматься операционной деятельностью со всей её спецификой или передать Ваши Бензоботы в аренду Управляющей Компании и получать рентный доход.

| Управляющая Компания | Франшиза |
| :--- | :--- |
| Окупаемость 2-3 года, а далее <br> ежемесячный доход $\sim 1,5 \%$ | Окупаемость 1-2 года, а далее <br> ежемесячный доход $\sim 6 \%$ |

Управляющая компания

или Франчайзи

Бензобот $\square$ Бензобот

Бензобот

Автолюбители


## Что в итоге?

Каждый Ваш Бензобот не сам по себе. Он включён в общую сеть. И Вам нет необходимости думать о привлечении автомобилистов. Они едут. Потому что, они наши партнёры.

Наш маркетинг не «самый лучший» или «самый надёжный», он просто другой. Это программа лояльности с планом вознаграждения и прямыми выплатами на лицевые счета автолюбителей.

В каждом городе должны быть Бензоботы с АИ92, АИ-95 и ДТ, чтобы у автолюбителей был доступ к улучшенному топливу с известным им качеством.


## Технико-экономические характеристики:

- Бензобот занимает 11 м2
- 1 марка топлива
- 2 поста
- Максимальный суточный пролив - 9 м3
- Плановый суточный пролив - 4,4 м3

Нормы удалённости от различного типа объектов те же, что и у АЗС с подземными резервуарами.

Ставим практически на любой открытой поверхности, включая площадки возле
 торговых центров, рынков, жилмассивов.

Бензоботы в современной реальности безопасные и необходимые элементы городской инфраструктуры.

## Что уже есть:

Комплексное инженерно-техническое решение, готовность к началу производства Бензоботов. Также, выверены алгоритмы работы сети автоматических топливозаправочных пунктов: логистика, обслуживание, бухгалтерия, налоги.

Получено приоритетное право регистрации торговой марки BENZOBOT по 10 классам, в том числе «Станции технического обслуживания транспортных средств, заправка топливом и обслуживание», «Бензин», «Топливное топливо», «Газолин (топливо)», и на будущее «Станции зарядные для электрических транспортных средств», «Автомобили беспилотные (автономные автомобили)», «Автомобили роботизированные».

## Что уже есть:

Создана партнёрская программа Ik.benzobot.ru, производятся регистрации автолюбителей - наших будущих потребителей. В разработке приложение для смартфонов.

Мы готовы начинать изготовление Бензоботов, а первые 10 уже есть куда устанавливать. Этим также занимается Управляющая Компания.
Нашей командой на практике изучен рынок розничной реализации ГСМ. Менторами являются топ-менеджеры трех региональных подразделений ВИНK. Также, в нашей команде сильные IT-специалисты и лидеры MLM (Prosument).

## ФОРМА УЧАСТИЯ - ИНВЕСТИЦИИ

Инвестиции в Бензобот

Возврат инвестиций

Первое поступление от Бензоботов

Ежемесячная доходность после возврата инвестиций

Годовой доход инвестора после возврата инвестиций*

2390000 p.

36 месяцев

3-й месяц
~ 2,8 \%
~ 800000 p.

## ФОРМА УЧАСТИЯ - ФРАНШИЗА

Инвестиции в Бензобот

Возврат инвестиций

Первое поступление от Бензоботов

Годовая доходность после возврата инвестиций

Годовой доход франчайзи

2390000 p.

15-24 месяца

3-й месяц
~ 67 \%
~ 1600000 p.

## ФОРМА УЧАСТИЯ - ТОЧКА ДОСТУПА

Инвестиции в Бензобот

Возврат инвестиций

Первое поступление от Бензоботов

Ежемесячная доходность после возврата инвестиций

Годовой доход инвестора после возврата инвестиций*

990000 p.

15 месяцев

3-й месяц
~ 6,7 \%
~ 800000 p.
*Ваши Бензоботы будут приносить Вам доход в течение 9-12 лет.

# Справка о рьнке розничной реализации ГСМ <br> диапазон данных 2013-2018 годы 



15,69\% - прирост частных авто за шесть лет


13,18\% - прирост количества частных авто на 1000 жителей


12,94\% - прирост количества авто на одну заправку


2,39\% - прирост количества автозаправок
( + 74950031937
Сайт: benzobot.ru
$\Delta$ E-mail: info@benzobot.ru
S Skype: globonix
(1) WhatsApp: +7 9139127877
(3) Viber: +79231213328
( Telegram: +7 9608889922

