



Сайт: www.benzobot.ru
Электронная почта: info@benzobot.ru
Телефон: +7 495 003 19 37
W.V.T.: +7 913 738 95 00
Skype: globonix

Инвестиционное предложение

Уважаемые дамы и господа, предлагаем Вам присоединиться к нашей сети автоматических мини-АЗС.



Мы называем их — «Бензоботы», исходя из главной особенности — полной самостоятельности в работе без потребности в присутствии человека. У нас нет ни кассиров, ни заправщиков. Специалист задействован только на загрузке топлива с бензовоза.

Вторая отличительная особенность Бензоботов — внешний вид. Они вызывают доверие автолюбителей. Это не бочка в поле или контейнер на задворках гаражного комплекса. Бензоботы выглядят презентабельно, в полном соответствии с современными требованиями к стационарным АЗС, они красивые и хорошо освещены.

Бензоботы — это полноценная альтернатива стационарным АЗС, без необходимости капитальных вложений и земельных участков большой площади. Размер вложений в одну стационарную АЗС сопоставим с установкой двадцати Бензоботов. И это, при минимальных эксплуатационных издержках.

Бензобот представляет собой комплексную конструкцию с надземным топливным резервуаром и шкафом, в котором расположены топливораздаточные колонки, насосы, автоматическая система учета топлива, и всепогодный сенсорный терминал. При этом все элементы связаны между собой современным программным обеспечением.

Бензоботы неприхотливы в обслуживании, мобильны, компактны.

Бензоботы — это наиболее эффективное решение в сфере расширения сети АЗС в России и странах Таможенного союза в настоящее время, и в перспективе, более чем на 20 лет.

Установка Бензоботов не требует строительных работ, поэтому мы готовы развиваться очень быстро.





Предлагаем Вам стать инвестором нашей сети, и у Вас есть выбор:

Предложение I

(действительно для инвестиций от р.10`000)

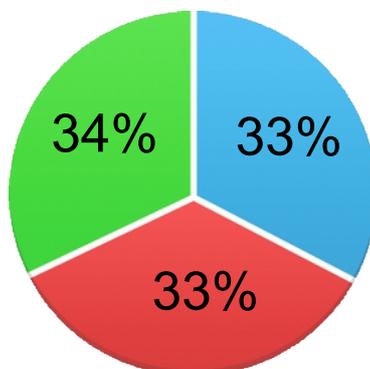
- Сумма инвестиций в установку одного Бензобота составляет р.4`900`000;
- Возможно доленое участие комфортной для Вас суммой;
- В срок до 3 лет мы возвращаем Вам вложение;
- За каждый месяц пользования Вашими средствами мы дополнительно начисляем 1%
- **ВАЖНО!** В сети Бензобот принята бонусная система распределения прибыли среди партнёров. В зависимости от размера Вашей инвестиции, мы зарегистрируем определённое количество автолюбителей, желающих заправляться в Бензоботах. Например, за р.300`000 инвестиций мы гарантируем регистрацию 120 авто в Ваше сообщество, и далее оно будет расти, поскольку каждый автолюбитель в нём мотивирован приглашать своих знакомых. Вы получаете доход с каждой заправки автомобилей Вашего сообщества.

Предложение II

(действительно для крупных инвесторов от р.980`000)

- 33% от операционной прибыли распределяется между партнёрами, которые инвестировали средства в установку конкретного бензобота (если инвестор один, вся прибыль остаётся у него)

УК Бензобот
(Оперативное
управление)



Партнёры (бонусная
программа, продажа ГСМ)

Инвесторы (деньги на установку торгового оборудования)

Операционная прибыль

- Доходы: выручка от реализации топлива;
- Расходы: стоимость топлива у поставщика, доставка, катализация, эквайринг, аренда участка, электроэнергия, охрана, интернет, ремонт оборудования.

Участники и сферы ответственности

- Инвесторы — финансируют расширение сети Бензоботов;
- Партнёры — обеспечивают спрос на топливо, стабилизируют реализацию;
- УК «Бензобот» — развивает и обслуживает сеть Бензоботов



Сайт: www.benzobot.ru
Электронная почта: info@benzobot.ru
Телефон: +7 495 003 19 37
W.V.T.: +7 913 738 95 00
Skype: globonix

Технико-экономическое обоснование

Предлагаем Вам ознакомиться с экономическими расчётами и техническим обоснованием целесообразности инвестирования в развитие сети автоматических мини-АЗС.



В качестве примера возьмём модель Бензобот №5, на его запуск в работу, то есть, «под ключ» в качестве торговой точки требуется р.4`900`000 с НДС.

Учитывая полную самостоятельность Бензобота в работе и отсутствие потребности присутствия людей (кассиров, заправщиков), все операционные затраты сводятся к двум видам издержек — постоянным и переменным, не включающим ФОТ.

В данном ТЭО рассматривать доходы-расходы мы будем с точки зрения операционной прибыли каждого конкретного Бензобота. Показатель — операционная прибыль — как мы уже сказали, не включает ФОТ, поскольку это статья затрат относится на сторону УК «Бензобот».

Бензобот №5 предполагает работу двух автозаправочных постов, что при их плановой загрузке по 125 автомобилей в сутки на каждом, даёт среднемесячную реализацию 262 500 литров. Периодичность заправки автомобилей 7 дней. Средняя заправка 35 литров.

Среднегодовая операционная прибыль от реализации одного литра топлива - р.3 с НДС.

Операционная прибыль составляет р.787 500 с НДС.

33% операционной прибыли перечисляются инвестору в срок до 10 числа месяца следующего за отчётным в сумме р.259 875 с НДС. Первое перечисление с момента поступления инвестиции за Бензобот №5 производится в начале 4-го месяца.

Срок возврата инвестиций при запуске в работу Бензобота №5 составляет 21 месяц, при доходности 53% годовых в первый год и 63% годовых во второй и далее.

NPV = р.2.649.360, за 36 месяцев при ставке дисконтирования 8%.

IRR = 35.06%

С уважением, команда УК «Бензобот»