



Бензоботы - сеть автоматических топливозаправочных пунктов
с многоуровневой программой лояльности для автолюбителей

Проблемы потребителя

Как минимум с 2013 года на рынке розничной реализации ГСМ растёт запрос на новый сетевой бренд, имеющий ярко выраженную нацеленность на работу в соответствии с требованиями автолюбителей.

Проблемы повседневной жизни автомобилистов, сводятся к трём пунктам:

1. Качество топлива, зачастую, не соответствует ожидаемому.
2. Объём налива не честный или так кажется.
3. Вне населённых пунктов и в новых микрорайонах мало заправок.

Учитывая недоливы и недокачество — дорого!



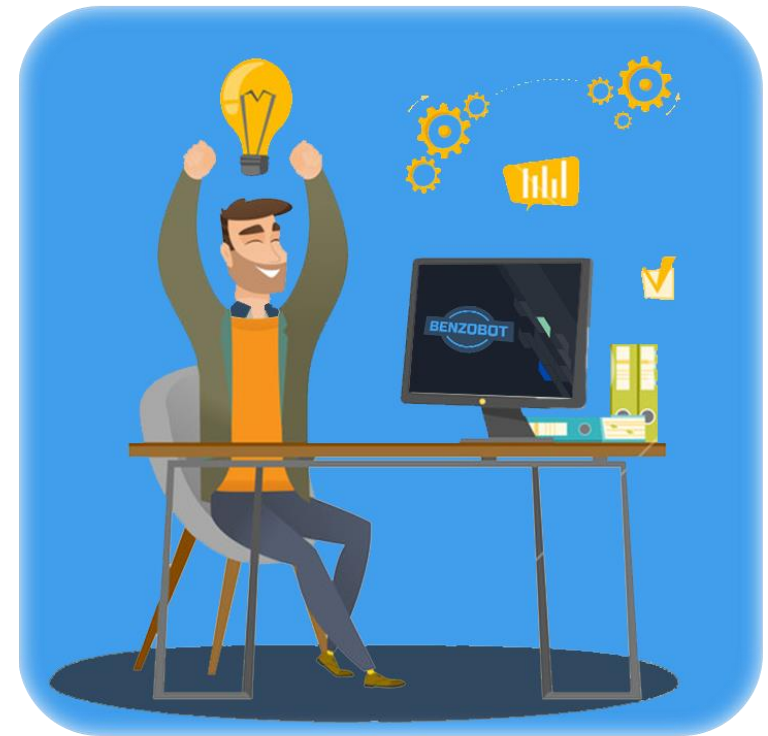
Причины, «склоняющие» часть операторов рынка работать агрессивно:

1. Волатильная маржа «опт-розница» периодами не покрывает издержки
2. Зарплата персонала — существенная статья постоянных расходов
3. Суррогат, в силу повышенной маржинальности, не исчезает из продажи
4. АЗС/АЗК — это объект, требующий затрат на содержание



Решение - Бензоботы:

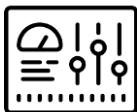
Это автоматические топливозаправочные пункты под управлением единого центра мониторинга — современное решение для рынка АЗС, накопившего массу проблем и перекосов.



Решение - Бензоботы:



Встроенные лаборатории проверяют физико-химические свойства топлива при каждом пополнении с бензовоза, и отправляют данные о качестве в открытый доступ



Двойная проверка объёма налива исключает недоливы



Вся сеть работает по единым стандартам, мониторинг их соблюдения 24/7



Вся, вышеперечисленная, информация отображается в приложении нашего клиента + дополнительные функции «обратной связи» с руководством.



Тенденция:

«Независимые» АЗС, работающие в старой экономической модели, постепенно уходят с рынка, поскольку не зарабатывают на необходимую модернизацию.

Количество АЗС практически не меняется. Прирост за шесть лет — 2,39%.

И происходит это на фоне роста легкового автопарка. Прирост — 15,69%.

Бензоботы эффективно решат данную проблему. Как и проблему неведомого качества. И конечно, сведут значения того что в чеке с тем что в баке.

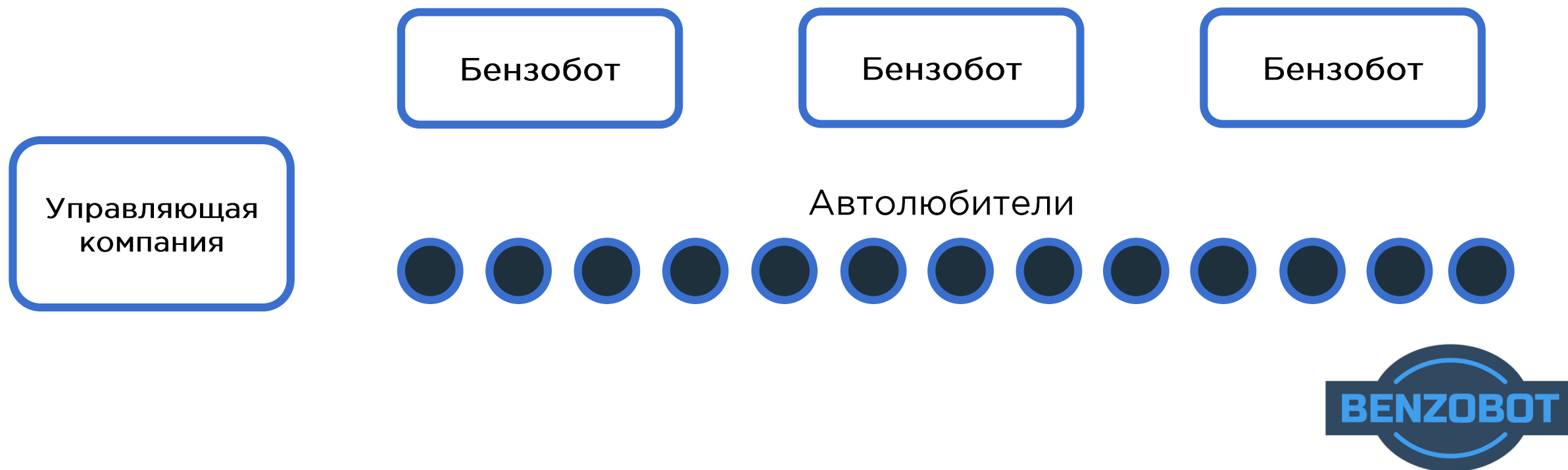
Бензоботы - это организация сбыта топлива с минимальными первоначальными капиталовложениями при низких постоянных издержках.



Стать совладельцем просто!

При этом, операционной деятельностью со всей её спецификой заниматься Вам не придётся, это зона ответственности Управляющей Компании.

Окупаемость 2-3 года. Далее ежемесячный доход 1,5-2% от первоначальных вложений
И это, без операционки.

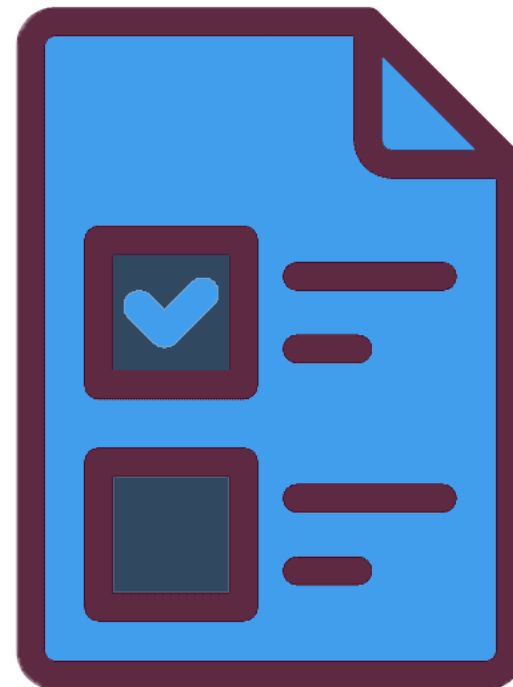


Что в итоге?

Каждый Ваш Бензобот не сам по себе. Он включён в общую сеть. И Вам нет необходимости думать о привлечении автомобилистов. Они едут. Потому что, они наши партнёры.

Наш маркетинг не «самый лучший» или «самый надёжный», он просто другой. Это программа лояльности с планом вознаграждения и прямыми выплатами на лицевые счета автолюбителей.

В Бензоботах заинтересованы и оказывают поддержку администрации муниципалитетов. В 2020-2021 году 31 город России получит 300 Бензоботов, поставленных на средства инвесторов.



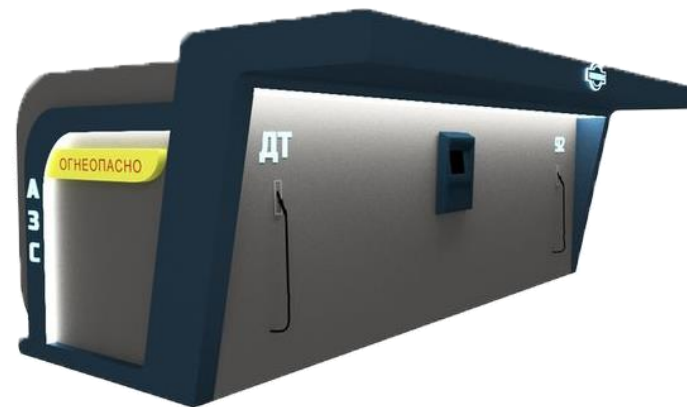
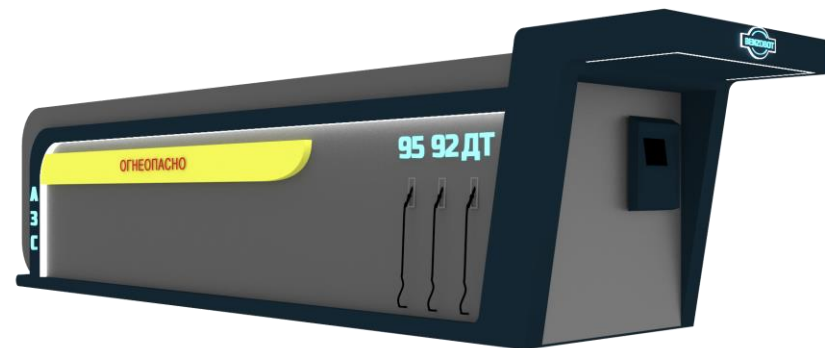
Технико-экономические характеристики:

- Бензобот занимает 25 м²
- 3 марки топлива
- 2 поста
- Максимальный суточный пролив — 20 м³
- Плановый суточный пролив — 9 м³

Нормы удалённости от различного типа объектов те же, что и у АЗС с подземными резервуарами.

Ставим практически на любой открытой поверхности, включая площадки возле торговых центров, рынков, жилмассивов.

Бензоботы в современной реальности — безопасные и необходимые элементы городской инфраструктуры.



Что уже есть:



Комплексное инженерно-техническое решение, готовность к началу производства Бензоботов. Также, выверены алгоритмы работы сети автоматических топливозаправочных пунктов: логистика, обслуживание, бухгалтерия, налоги.



Получено приоритетное право регистрации торговой марки BENZOBOT по 10 классам, в том числе «Станции технического обслуживания транспортных средств, заправка топливом и обслуживание», «Бензин», «Топливное топливо», «Газолин (топливо)», и на будущее «Станции зарядные для электрических транспортных средств», «Автомобили беспилотные (автономные автомобили)», «Автомобили роботизированные».



Что уже есть:



Создана партнёрская программа lk.benzobot.ru, производится регистрации автолюбителей - наших будущих потребителей. В разработке приложение для смартфонов.



Мы готовы начинать изготовление Бензоботов, а первые 10 уже есть куда устанавливать. Этим также занимается Управляющая Компания. Нашей командой на практике изучен рынок розничной реализации ГСМ. Менторами являются топ-менеджеры трех региональных подразделений ВИНК. Также, в нашей команде сильные IT-специалисты и лидеры MLM (Prosumment).



Команда:

Основатели:



Илья Ширшов
генеральный директор



Игорь Хальзов
директор по развитию регионов



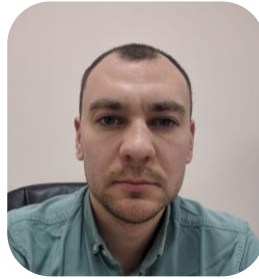
Людмила Ширшова
директор по развитию
партнерской программы



Коллектив:



Дмитрий Воробьёв
IT-директор



Дамир Надеев
технический директор



Александр Сафонов
главный инженер



Анатолий Шабес
управляющий производством



Владимир Вечеринин
IT-интегратор



Юрий Ширшов
начальник сервисной
службы УК



Наш консолидированный опыт:

- Управление сетью мини-АЗС.
- Управление сетью розничных магазинов.
- Управление инженерным корпусом нефтесервисных компаний.
- Управление производством подъёмного оборудования.
- Управление IT-интеграторами.
- Управление просумент-бизнесом.



Форма участия инвестора:

Мы предлагаем Вам 75% в ООО, владеющем Вашими Бензоботами и сдающем их в аренду Управляющей Компании. Ввод капитала производится посредством беспроцентного займа. Сначала возвращается займ, затем, начиная с квартала завершения его возврата, ежеквартально распределяются дивиденды.



Доля инвестора в ООО “Парк Бензоботов”	75 %
Инвестиции (займ) в единицу парка Бензоботов	6 820 000 р.
Возврат займа	36 месяцев
Первый платёж	4-ый месяц
Последний платёж	36-й месяц
Количество платежей	33 месяца
Годовая доходность после возврата инвестиций	19 %
Годовой доход инвестора после возврата инвестиций*	1 295 800 р.

*Ваши Бензоботы будут приносить Вам 1,5-2% ежемесячного дохода в течение 9-12 лет.



**ФЕВРАЛЬ
2018**



Практическое
изучение рынка
Формирование
команды

Регистрация
доменов
benzobot.ru,
benzobot.pf

**МАЙ
2019**



Запуск программы
лояльности, регистрации
партнеров, привлечения
инвестиций

**ИЮНЬ
2019**



Старт программы
"Автоподключение" в
режиме 5/1

**ИЮЛЬ -
АВГУСТ**



Поиск и согласование
стартовых площадок

**СЕНТЯБРЬ
2019**



Переход программы
"Автоподключение" в
режим 4/1

**ОКТАБРЬ
2019**



Полная готовность
инженерно-технического
решения

**НОЯБРЬ
2019**



Открытие IT-системы для
партнеров

**I квартал
2020**



1. Переход программы
Автоподключение в режим 3/1
2. Подготовка и реализация
инвестиционного предложения для
крупных инвесторов
3. Выход на международный рынок
4. Старт производства 5-ти Бензоботов
5. Переход программы
Автоподключение в режим 2/1 с началом
производства

**II квартал
2020**



1. Запуск в эксплуатацию 25-ти
Бензоботов
2. Старт производства 35-ти Бензоботов
3. Переход программы
"Автоподключение" в режим 1/1, с
началом эксплуатации Бензоботов

**III квартал
2020**



1. Запуск в эксплуатацию 40-а
Бензоботов
2. Старт производства 45-ти
Бензоботов
3. Окончание работы программы по
привлечению минимальных займов

**IV квартал
2020**



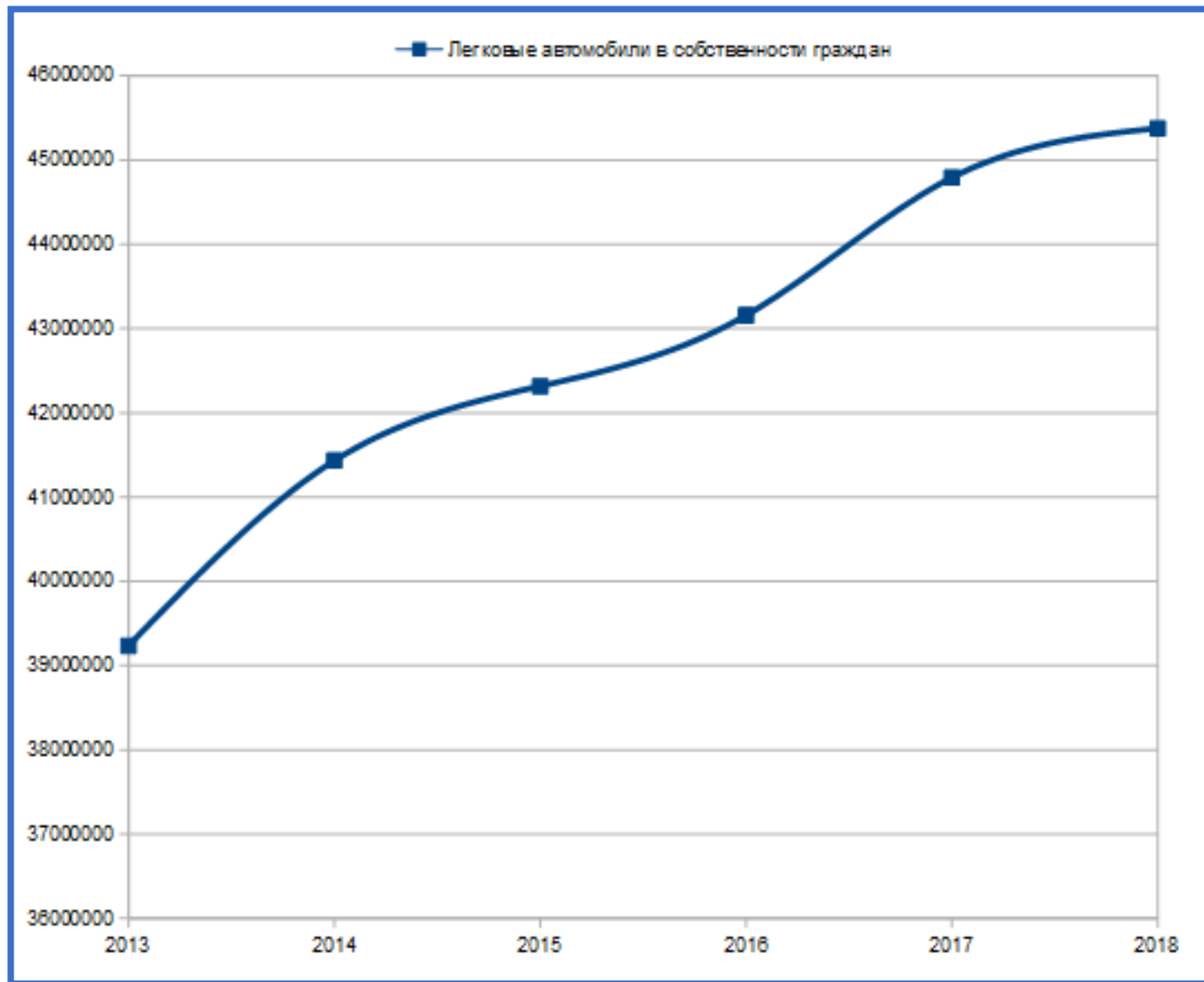
1. Запуск в эксплуатацию
45-ти Бензоботов
2. Старт производства
45-ти Бензоботов



Справка о рынке розничной реализации ГСМ

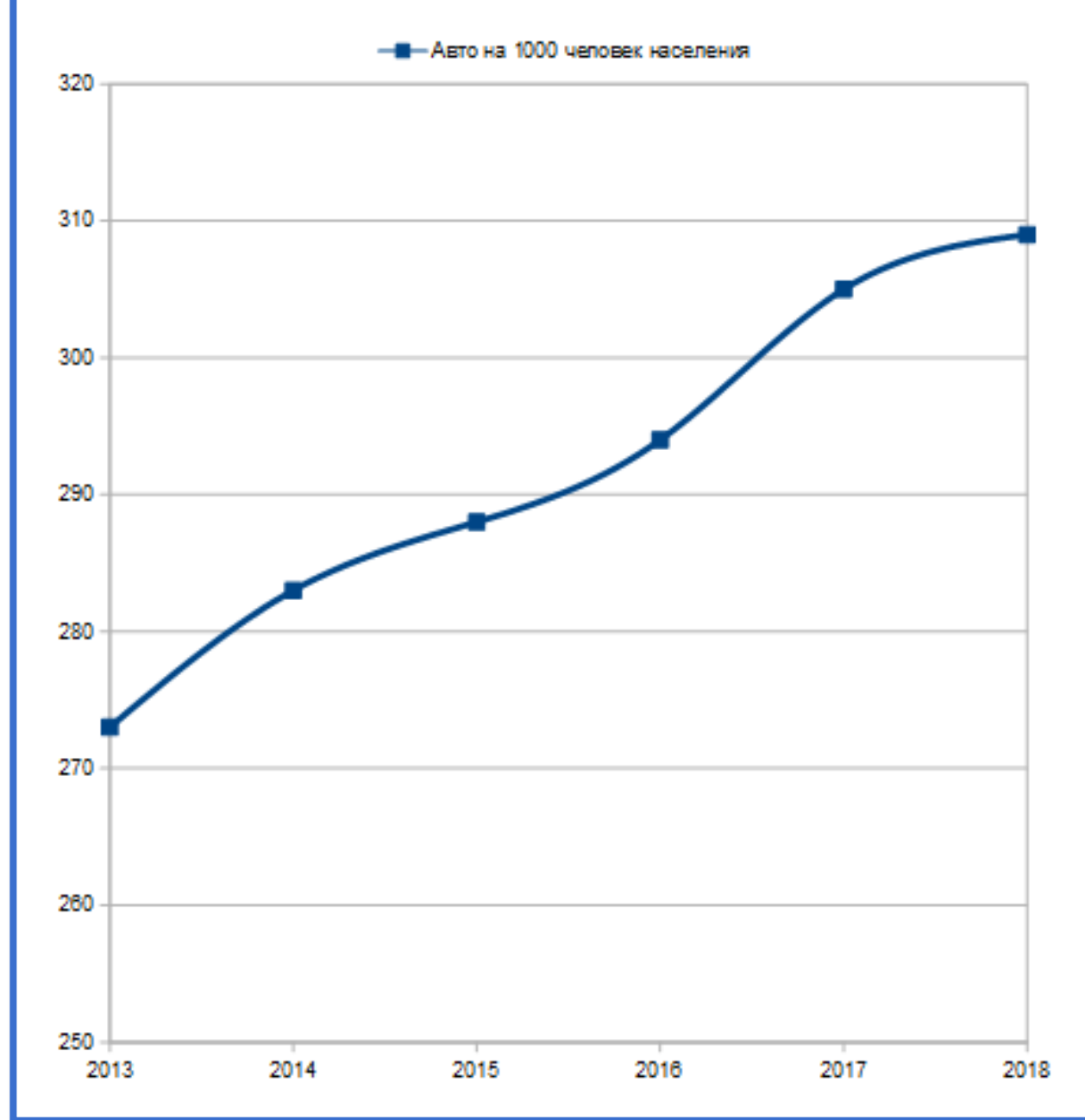
диапазон данных 2013-2018 годы





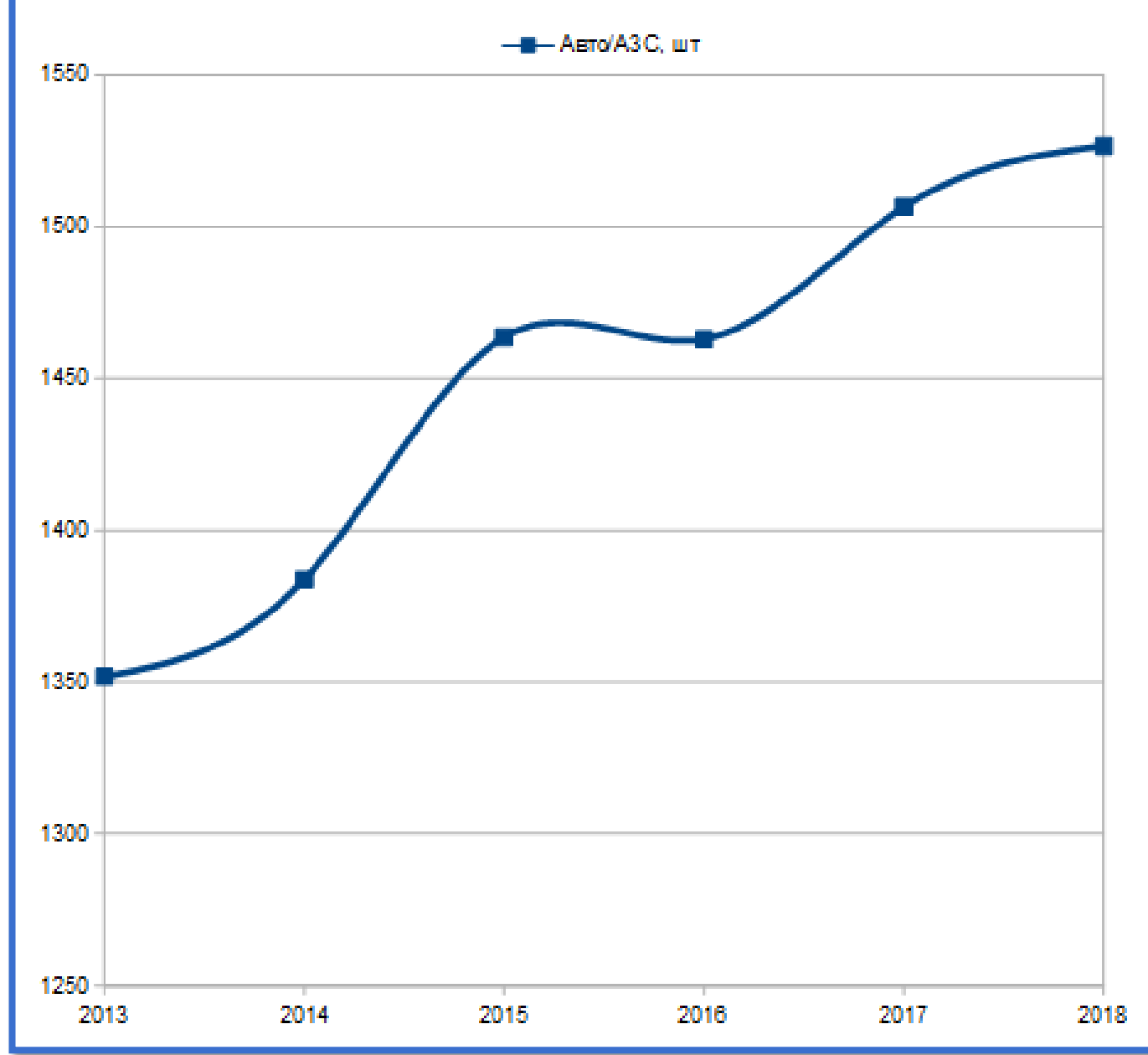
15,69% - прирост частных авто за шесть лет





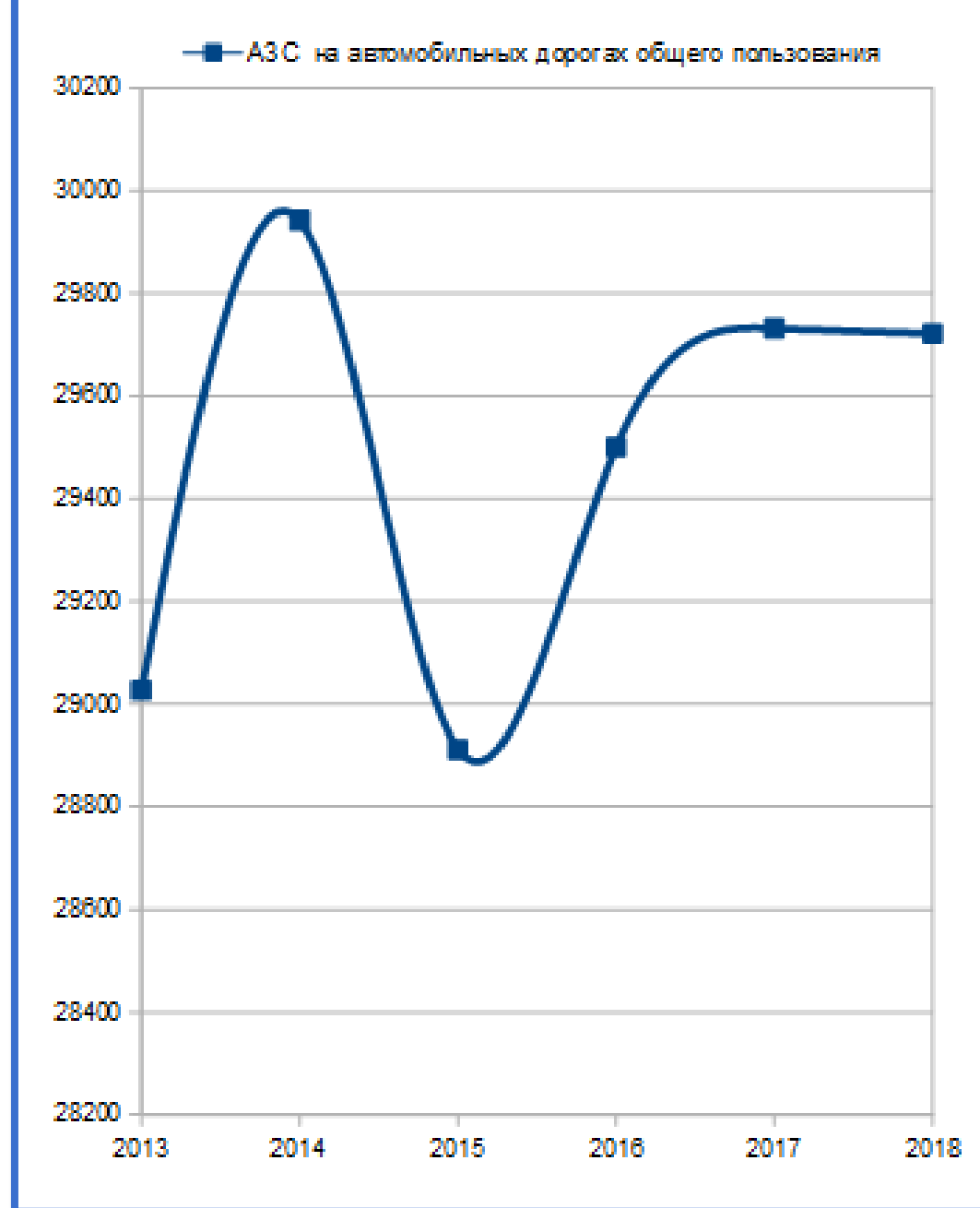
13,18% - прирост количества частных авто на 1000 жителей





12,94% - прирост количества авто на одну заправку





2,39% - прирост количества автозаправок



Контакты:



+7 495 003 19 37



Сайт: бензобот.рф



E-mail: info@benzobot.ru



Skype: [globonix](https://www.skype.com/people/globonix)



WhatsApp: +7 913 912 78 77



Viber: +7 903 930 84 06



Telegram: +7 960 888 99 22

