

БИЗНЕС-ПЛАН

DEHOLDING



Deta
Elis
Holding
Здоровье
Бизнес
Инновации

ПОЛНОЕ РУКОВОДСТВО
ПО ЭФФЕКТИВНОМУ ВХОДУ В БИЗНЕС



МИССИЯ КОМПАНИИ

Оздоровливая и развивая человека
с помощью инновационных технологий сегодня –
делаем мир совершеннее завтра

Deta-Elis Holding – международная компания-производитель цифровых устройств для комплексного оздоровления и благополучия человека.

КОМПАНИЯ DEHOLDING

- Предлагает комплексную систему поддержки физического и духовного здоровья.
- Реализует масштабные международные проекты, чтобы сделать человека успешным во всех сферах жизни.
- Помогает достичь финансовой независимости и создает продукты по обучению техникам ведения успешного бизнеса и выхода из кризисов.
- Раскрывает творческий потенциал через экспертное обучение и партнерство.
- Разрабатывает и производит инновационные wellness-устройства, предназначенные для поддержания здоровья, усиления иммунитета и омоложения.



11 лет
DEHolding



28 лет
производства



20 собственных
разработок



11 действующих
патентов



2 820 600
довольных клиентов



Развитие
в 27 странах мира



Роман Александрович Новиков

Президент.

Учредитель компании.

Основатель компании Deta-Elis Holding.

Бизнес-новатор, антикризисный ментор, специалист в области продвижения брендов на международные рынки. Обладает 25-летним опытом управления бизнес-командами для создания сверхрезультатов. Автор многофункциональной маркетинговой модели MLF (Multilevel franchising – многоуровневый франчайзинг). MLF – это уникальная модульная концепция бизнеса, которая сочетает в себе три направления: многоуровневый маркетинг, интернет-маркетинг, франчайзинг. Основатель и руководитель Академии «Rasource», создатель уникальной системы обучения, реализованной в Международной Академии универсальных знаний.

«Rasource» – это образовательная платформа, соединившая передачу живых знаний с возможностью одновременного практического применения полученных навыков на рабочей площадке международной компании DEHolding.

Автор книги «Кризис как ресурс & F@ck the кризис».

👤 Личная страница: <https://vk.com/ra.novikov>

👤 Бизнес-сообщество: <https://vk.com/novikovromanbusiness>

📷 <https://instagram.com/ra.novikov>

📘 Личная страница: <https://www.facebook.com/novikovromanra>

📘 Бизнес-страница: <https://www.facebook.com/ra.novikovBusiness>

👉 https://t.me/ra_novikov



Василис Палеологу

Директор по международному развитию и обучению.

Директор представительства компании DEHolding на Кипре.

Эксперт по развитию крупных международных инновационных компаний. Посвятил более 26 лет развитию в бизнес-сфере.

Специалист в области инновационного и комплексного подхода к восстановлению здоровья.

Под его руководством деятельность компании DEHolding распространилась более чем на 20 стран мира.

Выпускник факультета делового администрирования и маркетинга университета Колумбия, Лос-Анджелес, с длительным получением практического опыта в сфере управления продажами на американском рынке.

 Бизнес-страница: <https://www.facebook.com/palaiologou.business>

 Личная страница: <https://www.facebook.com/vasilis.paleologou>

СОДЕРЖАНИЕ

ДЛЯ КЛИЕНТОВ

Основные понятия маркетинг- плана	9
Активация в бизнес-структуре компании	27
Продукция компании DEHolding	31

ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

Бонус первой линии	37
Бонус Welcome Business	38
Сетевой бонус	39
Карьерная лестница	43
Ваша карьера в DEHolding	44
Соотношение карьерных баллов	46
Эффективное построение структуры	51

ДЛЯ ELITE ПАРТНЕРОВ

Преимущества Elite Партнера	57
Квартирно-автомобильная программа лояльности	61
Дополнение к программе лояльности Fast Track	63
Мотивационный план для партнеров	67
Основные преимущества Маркетинг-плана	69



ДЛЯ КЛИЕНТОВ

- Основные понятия
- Активация в бизнес-структуре компании
- Продукция компании DEHolding



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

1 МАРКЕТИНГ- ПЛАН (МП)

Пошаговое руководство по достижению финансовых целей Партнеров компании.



2 БИНАРНЫЙ МП

Маркетинг-план, который предполагает формирование структуры в виде двух команд (веток) – Спилловера и Боковой.

3 БИЗНЕС-КИТ (БИЗНЕС-ЛИЦЕНЗИЯ, BUSINESS KIT, ВК)

Бизнес-лицензия, дающая право вести деятельность в партнерстве с компанией Deta-Elis Holding, предоставляющая виртуальный офис и набор инструментов для ведения бизнеса, включая обучение по продуктам компании, комплексному подходу в решении вопросов по здоровью и три печатных каталога: по продукции, долголетию и бизнесу.

Партнер
компании



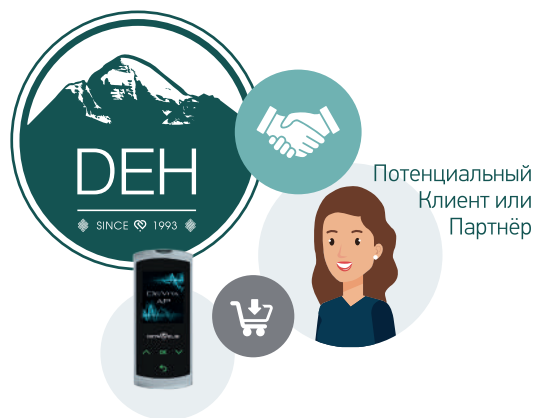
Бизнес-кит
(Business kit, ВК)

Личный кабинет

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ (БИЗНЕС-МЕСТО)

Виртуальный офис Партнера, размещенный на сайте компании, который дает возможность управлять бизнес-процессами (заказами, логистикой, бухгалтерией, сетью партнеров) и бизнес-структурой.



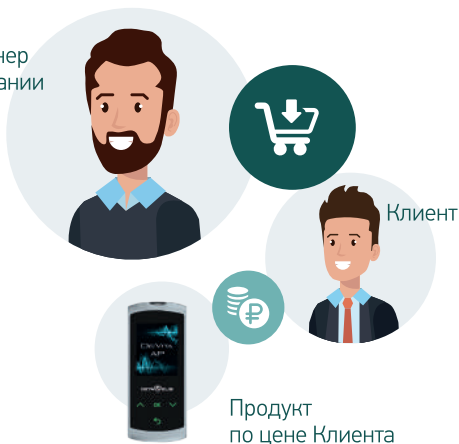
КАНДИДАТ

Потенциальный Клиент или Партнер компании Deta-Elis Holding, заинтересованный в покупке Продукции или в сотрудничестве с компанией.

КЛИЕНТ

Физическое или юридическое лицо, приобретающее продукцию по цене Клиента напрямую у Партнера без скидок и регистрации в системе компании.

Партнер
компании



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

7 НЕЗАВИСИМЫЙ ЧЛЕН КЛУБА

Физическое лицо, зарегистрировавшееся в системе компании при оформлении покупки как Независимый Член Клуба, имеющий право приобретать продукцию по Цене Партнера и возможность получать БПЛ (Бонус Первой Линии) за рекомендацию в течение 60 дней после оформления регистрации.



Партнер
компании



8 ПАРТНЕР

Лицо, купившее продукт компании на сумму не менее 6 300 рублей или 30 Баллов, оплатившее Бизнес-лицензию (Business Kit) стоимостью 2 250 рублей и зарегистрированное в бизнес-системе компании с целью продвижения Продукции компании.

Данная покупка должна осуществляться Партнером 1 раз в год для продления активности Личного кабинета и статуса «Партнер».

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

9 ELITE ПАРТНЕР

Физическое или юридическое лицо, вошедшее в партнерство с компанией в рамках Welcome Business и купившее Продукты компании на сумму не менее 115 350 рублей. В эту сумму включена стоимость 3-х Бизнес-лицензий (Бизнес-кит) стоимостью 2 250 рублей каждая.

Партнер
компании



от 108 600 руб.

+

3 x 2 250 руб.

Business - kit



Потенциальный
Клиент



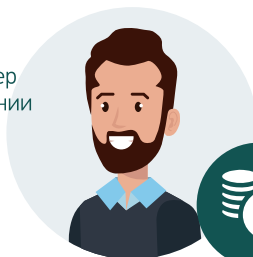
10 ЦЕНА КЛИЕНТА

Розничная рекомендованная цена Продукции для Клиентов.

11 ЦЕНА ПАРТНЁРА

Дистрибьюторская цена Продукции со скидкой, которую Клиент получает при регистрации в системе компании.

Партнер
компании



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА



1 2 ОСНОВНОЙ СЧЕТ

Счет, на который поступают денежные средства с расчетного счета компании для оплаты заказов.

Может пополняться различными способами.

Возможен перевод средств на Основной счет другого Партнера.

1 3 БОНУС

Дополнительное поощрение Клиенту, Независимому Члену Клуба и Партнеру компании, которое начисляется на Бонусный счета за привлечение других Клиентов, Независимых Членов Клуба и Партнеров.

Существующие виды бонусов:
Доход партнера от продажи,
Бонус Первой Линии, Баллы,
Степы и Сетевой бонус.

Основной
и Бонусный
счета



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

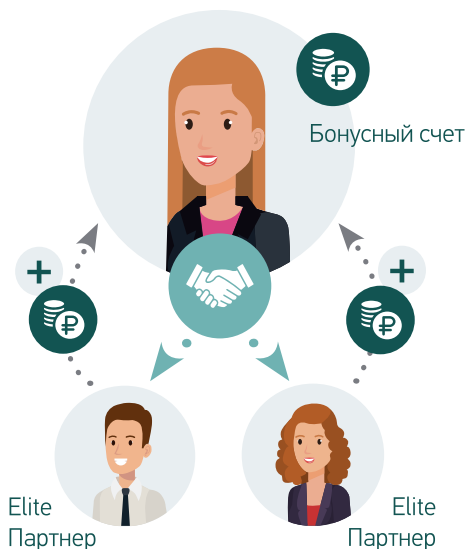


1 БОНУС ПРОГРАММЫ ЛОЯЛЬНОСТИ

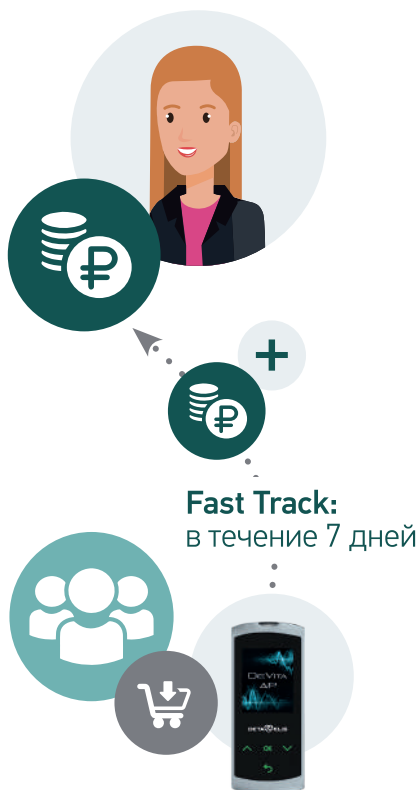
Дополнительное поощрение Elite Партнеру компании, которое начисляется на Бонусный счет и Накопительный счет за привлечение других Клиентов, Независимых Членов Клуба, Партнеров и Elite Партнеров.

Существующие виды бонусов программы лояльности:

1. Бонус Welcome Business доступен Партнерам и Elite Партнерам компании за привлечение новых Elite Партнеров и начисляется на Бонусный счет.



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА



2. Бонус Fast Track и Дублирующий степ доступен Elite Партнерам компании за продажу Продукции и начисляется на Накопительный счет. Бонус Fast Track начисляется на Бонусный счёт Elite Партнера в течение 7 дней после достижения им каждой из квалификаций.

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

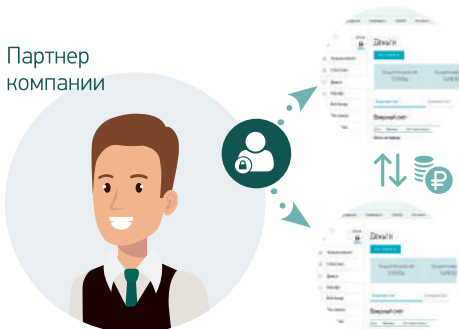
БОНУСНЫЙ СЧЕТ

Счет, на который начисляется денежное вознаграждение, которое конвертируется из всех Бонусов, кроме Бонуса Программы Лояльности. Бонусный счет находится в разделе «Деньги» в Личном кабинете. Денежными средствами с Бонусного счета можно оплатить не более 50% от стоимости товара компании.

Партнер
компании

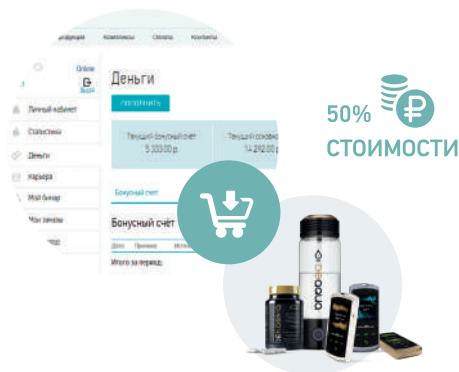


Партнер
компании



Возможен перевод бонусных начислений с Бонусного счета одного Личного кабинета на Бонусный счет другого Личного кабинета.

Средствами с Бонусного счета можно оплачивать до 50% стоимости любой Продукции компании или средства с Бонусного счета можно вывести. В случае вывода средств с Бонусного счета деньги, выведенные Партнером до вторника будут выплачены Партнеру на указанный им счет в ближайший понедельник.



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА



16

НАКОПИТЕЛЬНЫЙ СЧЕТ

Счет, на котором накапливаются денежные средства для приобретения машины или квартиры в рамках Программы Лояльности. Воспользоваться этими средствами возможно только при выполнении условий Программы Лояльности.

17

ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ

Уникальная квартирно-автомобильная программа, которая позволяет каждому новому Elite Партнёру удвоить свои доходы и получить возможность использовать накопленные денежные средства на Накопительном счете для приобретения квартиры или автомобиля.

Elite Партнер
компании

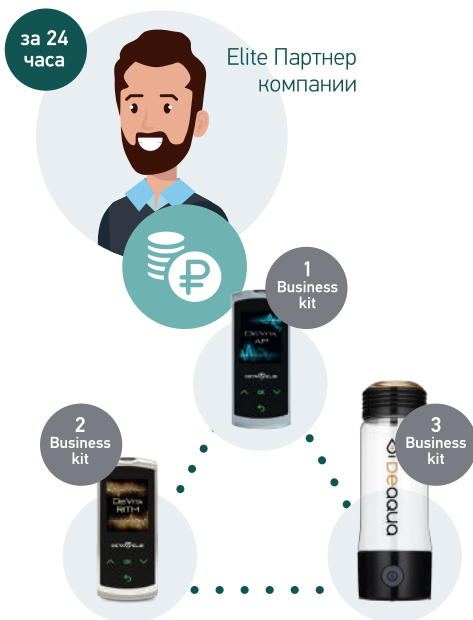
Удвоение
доходов

x2

Для приобретения
машины

или квартиры

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА



118 ВХОД WELCOME BUSINESS

Активация в статусе Elite Партнера трех личных кабинетов (Бизнес-мест) в течение суток и размещение их в бизнес-структуре таким образом, что второй и третий регистрируются в Спилловер и Боковую ветви структуры, относительно первого (верхнего) зарегистрированного кабинета (формат треугольника).

119 FAST TRACK

Эксклюзивное дополнение к квартирно-автомобильной Программе Лояльности, которое действительно с момента активации в течение 6 месяцев и позволяет всем новым Elite Партнёрам за развитие своей бизнес-структуры и получение Карьерных баллов дополнительно получить доход от компании в размере 420 000 руб.



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

ПРОДУКЦИЯ

Перечень товаров/услуг, которые распространяются на рынке под Товарными знаками компании.



ТОВАРНЫЙ ЗНАК

Объект интеллектуального права на словесные, изобразительные, комбинированные или иные знаки:

«ДЕТА-ЭЛИС», «DETA-ELIS»,
«ДЕТА-ЭЛИС ХОЛДИНГ»,
«DEH», «DEHolding», «DETA-ELIS HOLDING», «DeVita», «System 8» и другие правообладателем которых является ООО «ДЕТА-ЭЛИС ХОЛДИНГ».



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА



215
баллов

БАЛЛ

Дополнительная единица измерения стоимости продукции. Каждому продукту компании присваивается соответствующее количество Баллов.

СТЕП (СТЕП)

Шаг, который отражает Балльный товарооборот в результате продажи Продукции в Личном кабинете всей созданной бизнес-структуры Партнера в отношении 300:700, 700:300, 500:500 между Спилловером и Боковой веткой бизнес-структуры.



Спонсор



Независимый
Член Клуба



Elite Партнер



СПОНСОР

Партнер, который лично зарегистрировал другого Независимого Члена Клуба, Партнера или Elite Партнера в свою бизнес-структуру и осуществляет его информационную поддержку.

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА



25 ПРИГЛАШЕНИЕ

Информирование потенциальных Клиентов, Независимых Членов Клуба, Партнеров или Elite Партнеров о возможностях приобретения Продукции или партнерства (сотрудничества) с компанией.

26 ЛП

Лично приглашенный – физическое или юридическое лицо, которое вышестоящий партнер пригласил лично.

Спонсор



Независимый Член Клуба, Клиент или Партнер компании



27 РЕГИСТРАЦИЯ

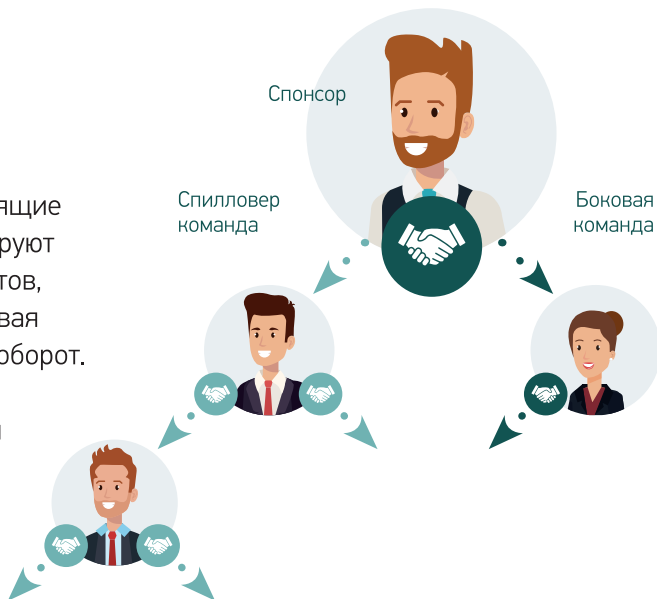
Регистрация Личного кабинета на сайте компании приглашенных Клиентов, Независимых Членов Клуба, Партнеров или Elite Партнеров с предоставлением доступа к инструментам управления бизнес-структурой и системе сопровождения.

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

СПИЛЛОВЕР

Спонсорская ветвь в бизнес-структуре, в которой вышестоящие Спонсоры регистрируют Партнеров и Клиентов, тем самым увеличивая совместный товарооборот.

Может быть правой или левой ветвью бизнес-структуры.



Партнер компании



БОКОВАЯ ВЕТВЬ

Правая или левая команда в бизнес-структуре, которая не является Спилловером и состоит из Лично приглашенных и зарегистрированных Клиентов и Партнеров с их структурами.

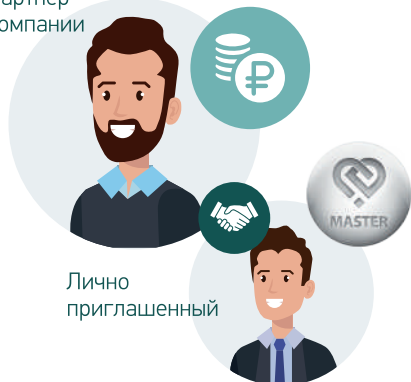
ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

Денежная сумма, которая выплачивается активному Партнеру согласно условиям маркетинг-плана.



Партнер
компании



Лично
приглашенный

КАРЬЕРНЫЕ БАЛЛЫ

Баллы, которые присваиваются и накапливаются за Лично приглашенных квалифицированных Партнеров и Elite Партнеров от квалификации «Мастер» и выше. Их накопление является условием закрытия карьерных квалификаций лидера согласно Карьерной лестнице.

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

ДОХОД С ПРОДАЖИ (ДП)

Доход Независимого Члена Клуба, Партнера или Elite Партнера, который формируется от розничной продажи Продукции компании, с учетом разницы между рекомендованной ценой Продукта, представленной на сайте <http://deholding.info>, и партнерской (дистрибьюторской) ценой Продукта, представленной в разделе «Магазин» в Личном кабинете Партнера на сайте <http://ru.devita.store>.

Партнер
компании



8 400 руб.

Рекомендованная
цена продукта

50 400 руб.

Дистрибьюторская
цена продукта

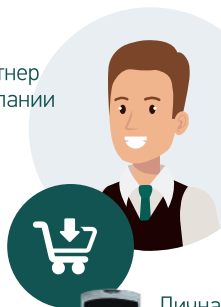
42 000 руб.



-



Партнер
компании



Личная
продажа



Лично
приглашенный

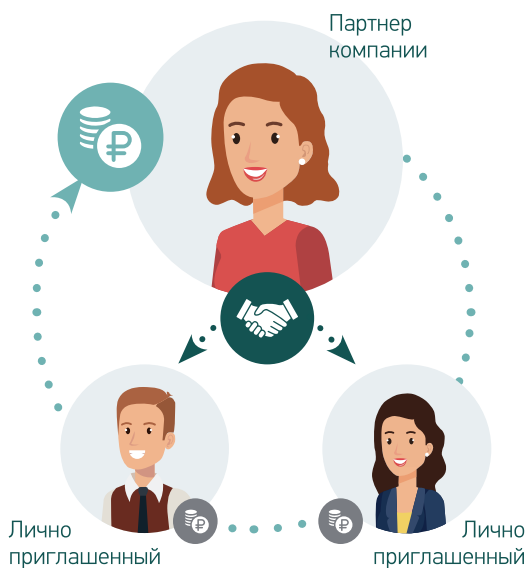
БОНУС ПЕРВОЙ ЛИНИИ (БПЛ)

Денежное вознаграждение, которое начисляется активному Независимому Члену Клуба, Партнеру или Elite Партнеру на Бонусный счет за продажу Продукции Лично приглашенному в соответствии с маркетинг-планом.

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МАРКЕТИНГ- ПЛАНА

БОНУС WELCOME BUSINESS

Денежное вознаграждение, которое начисляется активному Партнеру на Бонусный счет за Лично приглашенного Elite Партнера, вошедшего в бизнес входом WELCOME BUSINESS.



СЕТЕВОЙ БОНУС

Денежное вознаграждение, которое начисляется на Бонусный счет активного Партнера за каждый сформированный Step. Обязательным условием для получения Сетевого бонуса является наличие минимум двух Лично приглашенных, зарегистрированных и активных Партнеров, по одному в Спиллвере и Боковой ветви в бизнес-структуре.

АКТИВАЦИЯ В БИЗНЕС-СТРУКТУРЕ КОМПАНИИ

АКТИВАЦИЯ В БИЗНЕС-СТРУКТУРЕ КОМПАНИИ

ДЛЯ АКТИВАЦИИ В БИЗНЕС-СТРУКТУРЕ КОМПАНИИ НЕОБХОДИМО:

1. Кандидату необходима регистрация на сайте <https://deholding.info> в меню «Личный кабинет». Для регистрации необходимо заполнить форму и знать логин своего Спонсора.

2. После регистрации и покупки Продукции на сумму 6300 рублей или 30 Баллов Кандидат переходит в статус Независимого Члена Клуба и имеет возможность в течение 60 дней иметь все привилегии статуса Партнера. По истечении указанного срока, Независимый Член Клуба:

а) возвращается в статус Кандидата так как Личный кабинет блокируется, и он автоматически исключается из бизнес-структуры.

б) или переходит в статус Партнера, приобретая Бизнес-кит.

в) или переходит в статус Elite Партнера, совершив вход Welcome Business. Для этого необходимо приобрести любую Продукцию компании на минимальную сумму в 115 350 руб. и активировать 3 партнёрских бизнес-места (1 место = 1 приобретенный продукт + 1 Бизнес-кит).



ПРОДЛЕНИЕ АКТИВНОСТИ ПАРТНЕРА

По истечении 1 года для продления активности Партнера необходимо совершить покупку Продукта на минимальную сумму 6300 рублей или 30 Баллов, и 1 Бизнес-кита в Личном кабинете.

www.deholding.info

Личный кабинет

Партнер компании

от 6 300 руб.

+

Business - kit
2 250 руб.

ДЕМАТРИКС

ДОЛГОЛЕТИЕ DEHOLDING

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД

БИЗНЕС ПЛАН DEHOLDING

АКТИВАЦИЯ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА

Активировать Личный кабинет можно в течение 60 дней до и 60 дней после окончания действия Бизнес-кита.

Если активный Партнер не активирует Личный кабинет в течение 60 дней после окончания действия Бизнес-кита, он получает статус «Неактивный партнер», при этом теряя право на получение Бонусов.

Если Партнер не подтвердит свою активность, он удаляется из системы без права восстановления утраченного Личного кабинета.

При пролонгации активного Партнера вышестоящему Спонсору начисляется Бонус первой линии и Баллы, согласно Маркетинг-плану.

ПРОДУКЦИЯ
КОМПАНИИ DEHOLDING

ПРОДУКЦИЯ



**ТАБЛИЦА № 1 – ПРАЙС-ЛИСТ, ДП, БПЛ И БАЛЛЫ
НА ПРОДУКЦИЮ DEHOLDING**

DeVita

Продукция/услуги	Клиентская цена	Партнерская цена	ДП	БПЛ	Баллы
DeVita BRT	194 400	162 000	32 400	16 200	750
DeVita Ritm Mini	50 400	42 000	8 400	6 480	215
DeVita AP Mini	50 400	42 000	8 400	6 480	215
DeVita Energy NEW 8	37 872	31 560	6 312	4 440	145
DeVita Energy Mini	20 700	17 250	3 450	1 500	100
Экспресс-диагностика DePuls +	100 800	84 000	16 800	8 640	400
Экспресс-диагностика DePuls + (с англ. версией)	144 000	120 000	24 000	8 640	400
Delta тест	12 600	10 500	2 100	1 500	80

DeAqua

Продукция/услуги	Клиентская цена	Партнерская цена	ДП	БПЛ	Баллы
Генератор водородной воды «DeAqua»	29 520	24 600	4 920	4 368	50

DeNorma

Продукция/услуги	Клиентская цена	Партнерская цена	ДП	БПЛ	Баллы
DeNorma	5 400	4 500	900	516	15

DeMartix

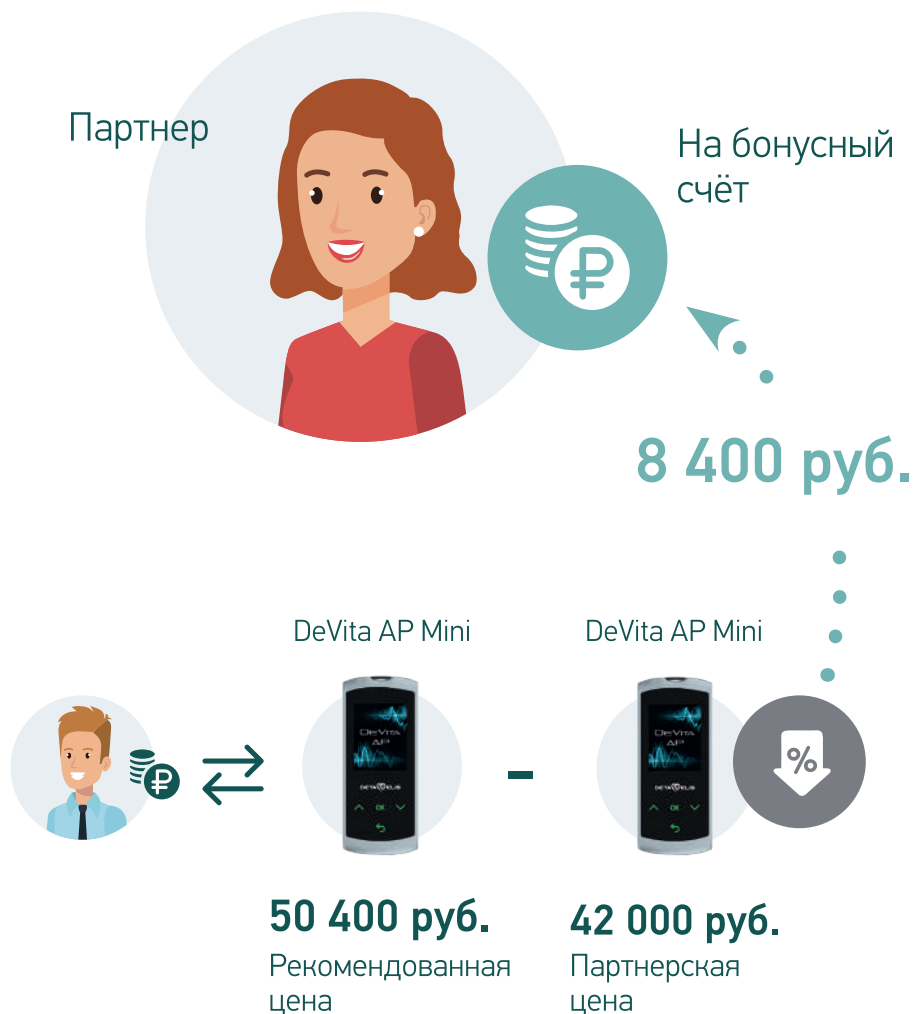
Продукция/услуги	Клиентская цена	Партнерская цена	ДП	БПЛ	Баллы
DeMartix	7 560	6 300	1 260	810	30

DeLixir

Продукция/услуги	Клиентская цена	Партнерская цена	ДП	БПЛ	Баллы
DeLixir Collagen+	5 400	4 500	900	516	15
DeLixir Detox	5 400	4 500	900	516	15
DeLixir Multi-Energy	5 400	4 500	900	516	15
DeLixir pH Balance	5 400	4 500	900	516	15
DeLixir Ultra Slim+	5 400	4 500	900	516	15
DeLixir Top Form	5 400	4 500	900	516	15
Набор Optimal Pack *16	64 800	54 000	10 800	6 192	180
Набор Prime Pack *9	38 520	32 100	6 420	3 888	100
Набор Starter Pack *5	21 600	18 000	3 600	2 064	60

ДОХОД С ПРОДАЖИ

Доход Партнера, который он получает от розничной продажи Продукции компании, с учетом разницы между рекомендованной ценой Продукта, представленной на сайте <http://deholding.info>, и дистрибьюторской ценой продукта, представленной в разделе МАГАЗИН в Личном кабинете партнера на сайте <http://ru.devita.store>.





ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

- Бонус первой линии
- Бонус Welcome Business
- Сетевой бонус
- Карьерная лестница
- Ваша карьера в DEHolding
- Соотношение шагов и карьерных баллов
- Эффективное построение структуры



БОНУС
ПЕРВОЙ ЛИНИИ

•

БОНУС
WELCOME BUSINESS

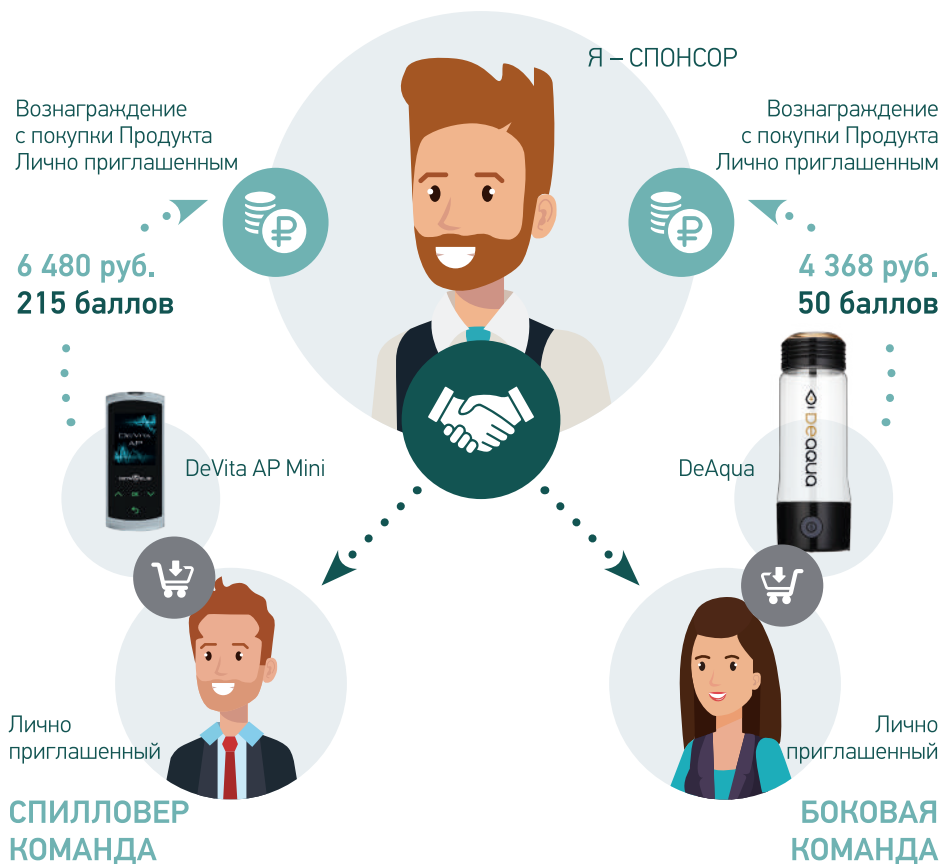
•

СЕТЕВОЙ БОНУС

БОНУС ПЕРВОЙ ЛИНИИ (БПЛ)

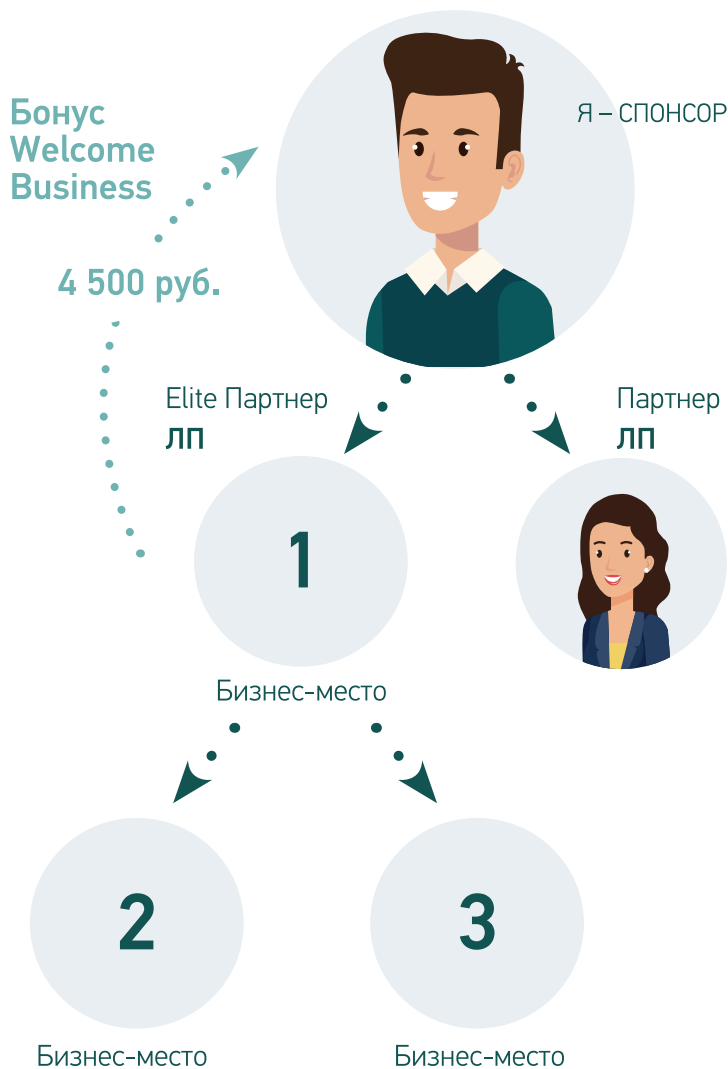
Денежное вознаграждение, которое начисляется активному Независимому Члену Клуба, Партнеру или Elite Партнеру на Бонусный счет за продажу Продукции Лично приглашенному Независимому Члену Клуба, Партнеру или Elite Партнеру в соответствии с маркетинг-планом.

Вознаграждение начисляется сразу на Бонусный счет после проведения заказа в разделе «Деньги» в Личном кабинете.



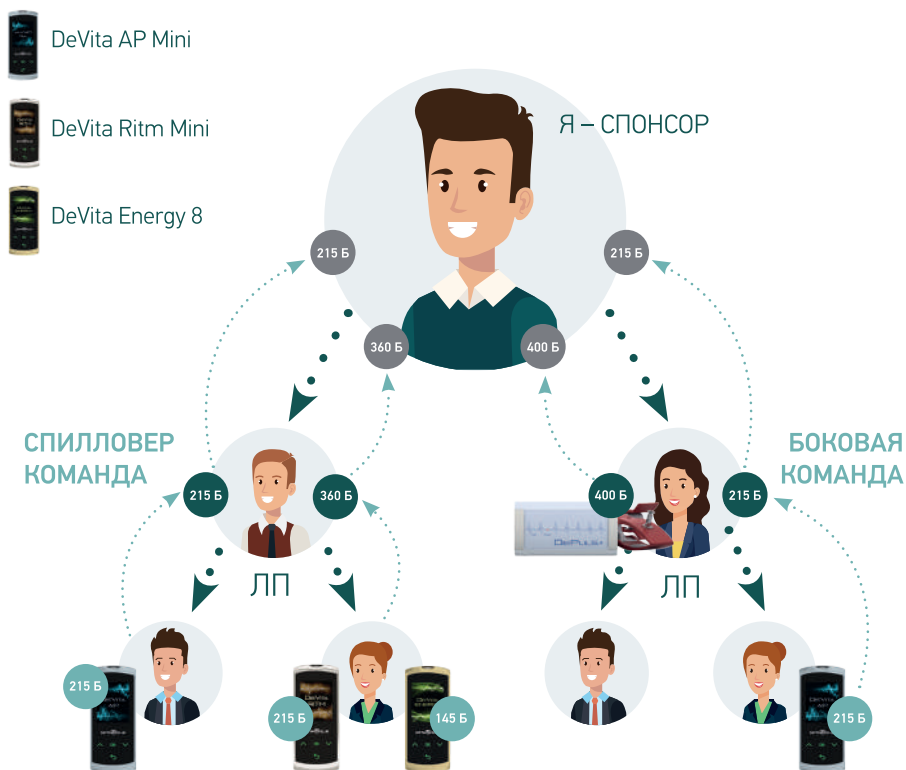
БОНУС WELCOME BUSINESS

Денежное вознаграждение, в размере 4 500 рублей, которое начисляется активному Партнеру или Elite Партнеру на Бонусный счет за Лично приглашенного Elite Партнера, вошедшего в бизнес входом WELCOME BUSINESS.



СЕТЕВОЙ БОНУС

Сетевой бонус – это денежное вознаграждение, которое начисляется на Бонусный счет активного Партнера за каждый сформированный Step. 1 Step = 1 000 Баллов. 1000 Баллов = 4 500 руб.* Обязательным условием для получения Сетевого бонуса является наличие минимум двух Лично приглашенных и зарегистрированных Партнеров или Elite Партнеров, по одному в Спилловере и Боковой ветви в бизнес-структуре.



575 Б : 615 Б

1 STEP = 1000 Б = 4500 РУБ

СЕТЕВОЙ БОНУС

Например:

Сегодня у вас за счет продаж Клиентам вашими Партнерами и ЛП в ветке Спилловер накопилось 575 Баллов, и в Боковой ветке накопилось 615 Баллов. В 01:00 по московскому времени в Личном кабинете произошло закрытие 1 Степа и списание 1000 Баллов в пропорции 500:500 с каждой ветки бизнес-структуры. Со Спилловера списалось 500 Баллов, и с Боковой ветки списалось 500 Баллов. И эти списанные 1000 Баллов конвертировались в 4500 рублей и начислились на Бонусный счет.

Спилловер: 575 Баллов – 500 Баллов = 75 Баллов

Боковая ветка: 615 Баллов – 500 Баллов = 115 Баллов

Итого на остатке в Спилловере осталось 75 Баллов, а в Боковой ветке осталось 115 Баллов. Которые остаются в таком состоянии до следующего начисления Баллов от продаж в соответствующих ветках бизнес-структур.

Сетевой бонус начисляется ежедневно при выполнении соответствующих условий.

Сетевой бонус формируется из суммы Баллового товарооборота Спилловера и Боковой ветки бизнес-структуры.

Как только общее количество Баллов достигает 1000 в соотношении: 500:500, 300:700, 700:300 Баллов в Спилловере и Боковой ветке, в Личном кабинете формируется 1 Степ.

И списывается в Спилловере и Боковой ветке суммарно -1000 Баллов. В пропорции -500:-500, -300:-700 или -700:-300 Баллов соответственно в Спилловере и Боковой ветке.

При формировании каждого Степа начисляется денежное вознаграждение в размере 4 500 рублей* на Бонусный счет.

Сетевой бонус носит накопительный характер и не имеет ограничений по времени и сумме.

СЕТЕВОЙ БОНУС

Если в одной из веток накопилось больше Баллов, чем необходимо для формирования 1 Степа, они сохраняются и ожидают накопления необходимого количества Баллов в другой ветке для возможности закрытия следующего Степа. Все Баллы сохраняются и списываются только при формировании Степов. Это одно из основных преимуществ Сетевого бонуса компании Deta-Elis Holding на рынке.

*- денежный эквивалент 1000 Баллов составляет 4 500 руб. на 01.01.2021г. для России и стран СНГ, и может отличаться в других регионах по месту регистрации Партнера в бизнес-структуре компании, а также зависит от утвержденной ценовой политики действующей на текущий момент на территории продаж. Всегда уточняйте действующий денежный эквивалент 1000 Баллов у вашего Спонсора и в Личном кабинете.

КАРЬЕРНАЯ ЛЕСТНИЦА

•

ВАША КАРЬЕРА В DEHOLDING

•

СООТНОШЕНИЕ
СТЕПОВ И КАРЬЕРНЫХ
БАЛЛОВ

КАРЬЕРНАЯ ЛЕСТНИЦА

Построение бизнес-структуры дает возможность создания большого товарооборота. Когда не только вы привлекаете новых Клиентов и продаете Продукцию Лично приглашенным Клиентам, Независимым Членам Клуба и Партнерам. А это делают все участники вашей бизнес-структуры. Этократно увеличивает ваш личный доход и доход каждого из участников вашей бизнес-структуры за счет Сетевого бонуса и дополнительного поощрения со стороны Компании в виде получения квалификации от «Мастера» («Master») до «Чёрного Бриллиантового Мастера» («Black Diamond Master»).

1 Шаг (1000 Баллов) – это 1 шаг в вашей карьерной лестнице.

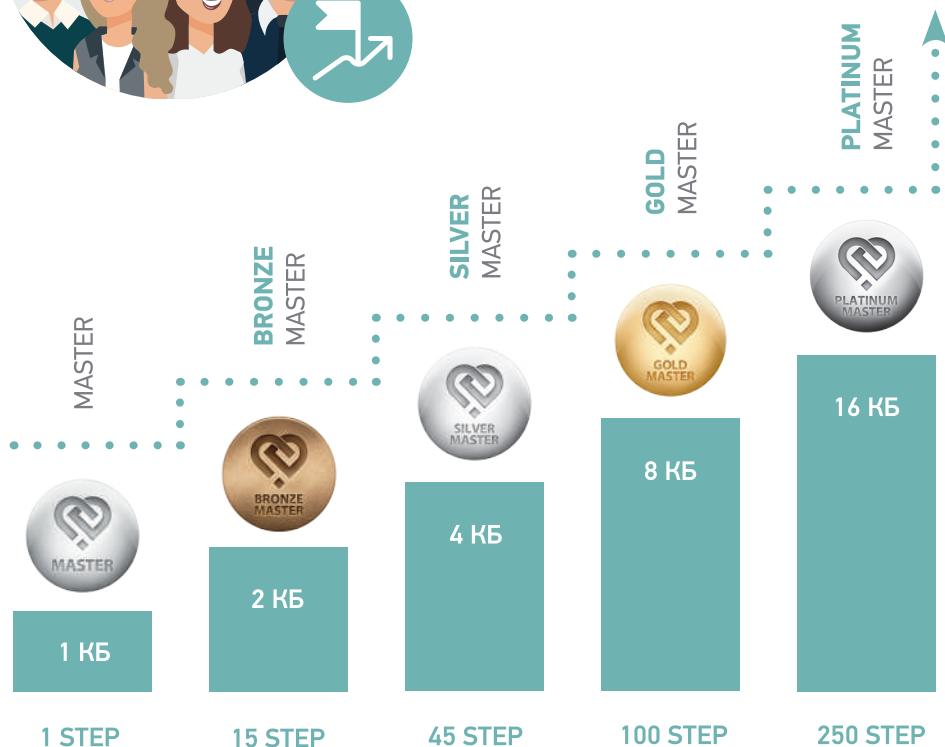


Количество Step'ов, закрываемых в день, растёт в соответствии с ростом вашей структуры.

ВАША КАРЬЕРА В DEHOLDING



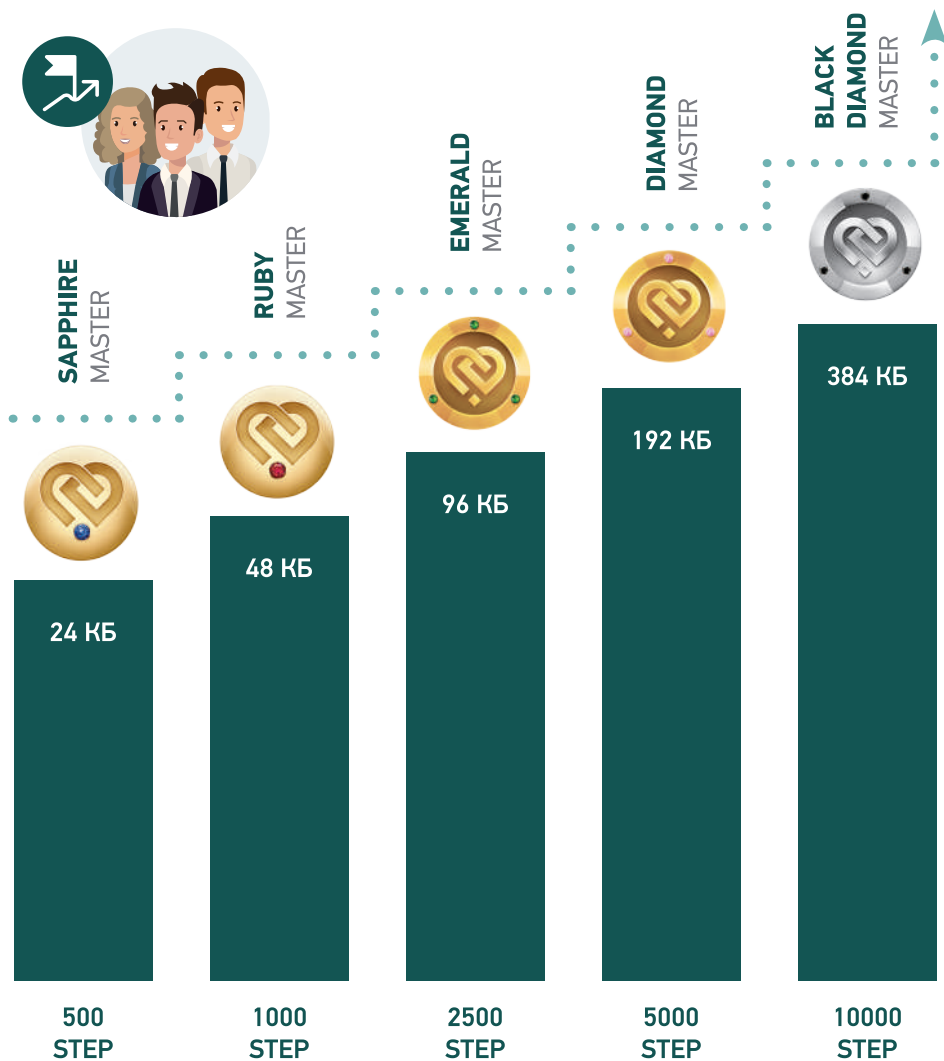
Чем эффективнее ваша бизнес-структура, тем больше вы получаете Карьерных баллов и тем больше денег от товарооборота и больше Сетевых бонусов.



1 STEP — 250 STEP

МАСТЕРА

ВАША КАРЬЕРА В DEHOLDING



500 STEP — 10000 STEP

VIP-МАСТЕРА

СООТНОШЕНИЕ СТЕПОВ И КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ

Квалификация	Количество Карьерных Баллов	Соотношение Карьерных Баллов в Спилловере и Боковой ветке бизнес-структуры
Мастер	1 КБ	
Бронзовый Мастер	2 КБ	1:1
Серебряный Мастер	4 КБ	2:2, 1:3, 3:1
Золотой Мастер	8 КБ	4:4, 2:6, 6:2
Платиновый Мастер	16 КБ	8:8, 4:12, 12:4
Сапировый Мастер	24 КБ	12:12, 6:18, 18:6
Рубиновый Мастер	48 КБ	24:24, 12:36, 36:12
Изумрудный Мастер	96 КБ	48:48, 24:72, 72:24
Бриллиантовый Мастер	192 КБ	96:96, 48:144, 144:48
Черный Бриллиантовый Мастер	384 КБ	192:192, 96:288, 288:96

СООТНОШЕНИЕ СТЕПОВ И КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ



50/50

Платиновый Мастер – это 16 Карьерных Баллов, которые записываются при воспитании в вашей команде двух Золотых Мастеров из Лично Приглашенных, учитывая соотношение Спилловера и Боковой ветви в соотношении 50/50.

СООТНОШЕНИЕ СТЕПОВ И КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ



Я



75/25

Платиновый Мастер закрывается при воспитании в вашей структуре из числа ЛП одного Серебряного Мастера с одной стороны и одного Золотого и двух Бронзовых Мастеров – с другой стороны, учитывая баланс Спилловера и Боковой ветви в соотношении 75/25.

СООТНОШЕНИЕ СТЕПОВ И КАРЬЕРНЫХ БАЛЛОВ



25/75

Платиновый Мастер закрывается при воспитании в вашей структуре из ЛП Золотого и Серебряного Мастеров с одной стороны и двух Бронзовых Мастеров с другой стороны Спилловера и Боковой ветви при соотношении 25/75.

ЭФФЕКТИВНОЕ ПОСТРОЕНИЕ СТРУКТУРЫ

КАК ПРЕУСПЕТЬ В БИЗНЕСЕ И БЫСТРО СФОРМИРОВАТЬ КЛИЕНТСКО-ПАРТНЕРСКУЮ СТРУКТУРУ



Изучить, использовать и рекомендовать продукт.
Участвовать в обучающих мероприятиях.



Формировать клиентскую базу, приглашать людей
на мероприятия, продавать продукцию.



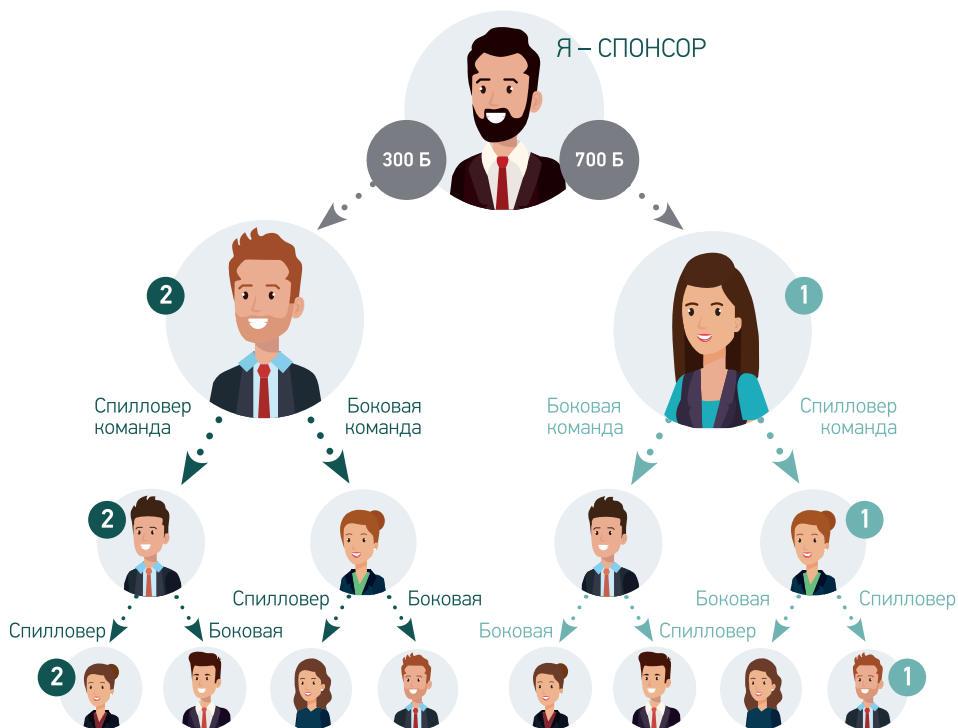
Привлекать новых Партнеров, сопровождать их на
старте и в развитии.



Подавать приглашенным Партнерам личный
пример активными действиями.

ЛУЧШИЙ СПОСОБ БЫСТРО ДОСТИЧЬ УСПЕХА —
СДЕЛАТЬ УСПЕШНОЙ СВОЮ КОМАНДУ

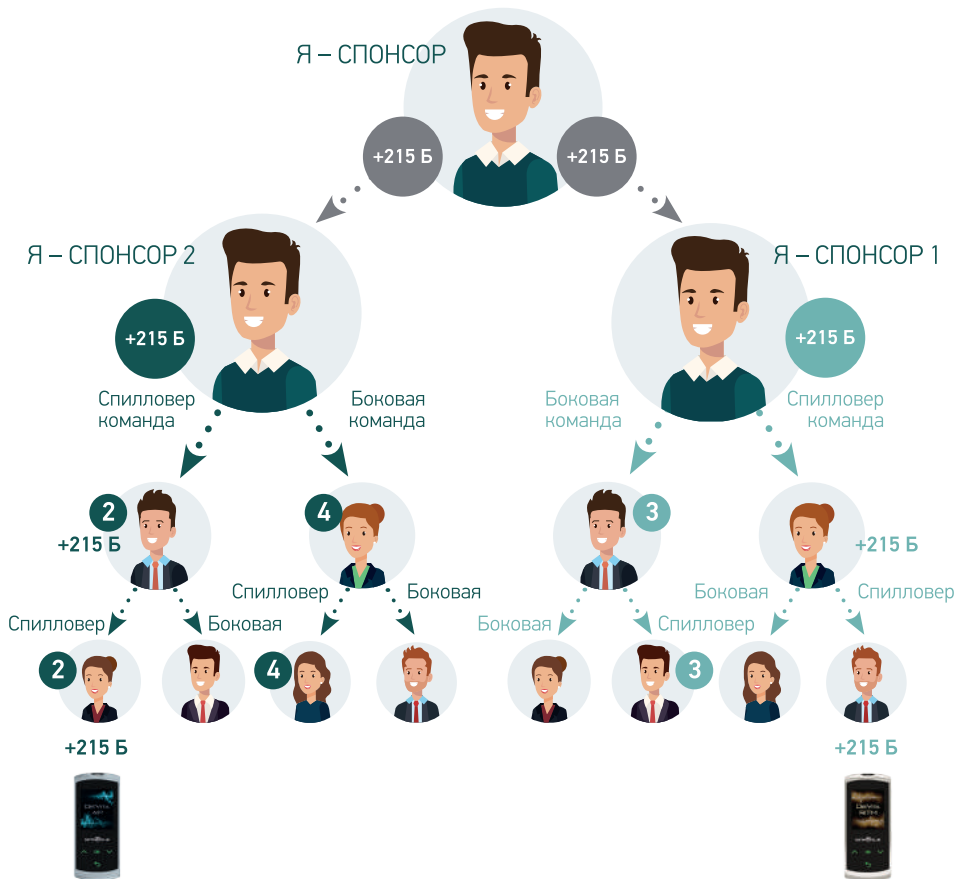
ЭФФЕКТИВНОЕ ПОСТРОЕНИЕ БИЗНЕС-СТРУКТУРЫ



РЕКОМЕНДАЦИЯ №1

Чтобы выстроить сильный Спилловер, который будет всегда приносить 700 Баллов в Степе, необходимо подключать перспективных Партнеров и Elite Партнеров в Спилловер, а менее перспективных – в Боковую ветку.

ЭФФЕКТИВНОЕ ПОСТРОЕНИЕ БИЗНЕС-СТРУКТУРЫ



РЕКОМЕНДАЦИЯ №2

Входить в бизнес лучше тремя бизнес-местами (входом Welcome Business). Второе и третье бизнес-места позволяют получать удвоенные доходы со своей бизнес-структуры и автоматическое участие в Программе лояльности и дополнению Fast Track.



ДЛЯ ELITE ПАРТНЕРОВ

- Преимущества Elite Партнера
- Квартирно-автомобильная Программа Лояльности
- Дополнение к Программе Лояльности Fast Track
- Мотивационный план для Партнеров компании



ПРЕИМУЩЕСТВА ELITE ПАРТНЕРА



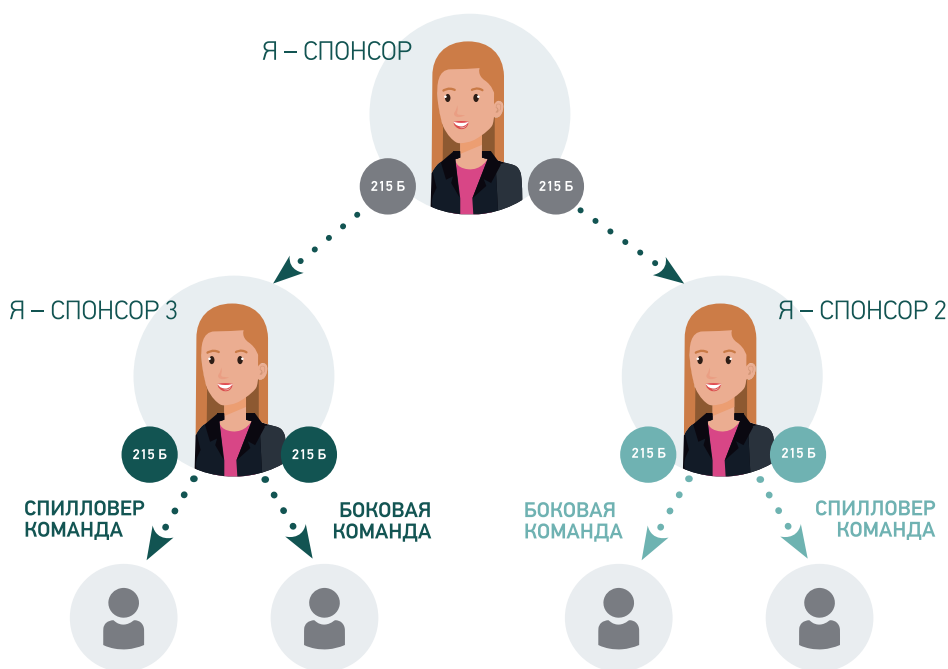
КВАРТИРНО-АВТОМОБИЛЬНАЯ
ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ



ДОПОЛНЕНИЕ К ПРОГРАММЕ
ЛОЯЛЬНОСТИ FAST TRACK

ПРЕИМУЩЕСТВА ELITE ПАРТНЕРА

Чтобы получить статус Elite Партнера необходимо войти в бизнес по Программе Лояльности Welcome Business. Для этого необходимо активировать три личных кабинета (бизнес-места) в течение суток и разместить их в бизнес-структуре таким образом, чтобы второй и третий были зарегистрированы в Спилловер и Боковую ветви структуры, относительно первого (верхнего) зарегистрированного Личного кабинета (формат треугольника).



ПРЕИМУЩЕСТВА ELITE ПАРТНЕРА

Минимальный вход в Программу Лояльности Welcome Business составляет 115 350 рублей.

Для этого необходимо приобрести любую продукцию Компании на эту сумму и активировать 3 партнерских бизнес-места: 1 место = 1 приобретенный продукт + 1 бизнес-кит.

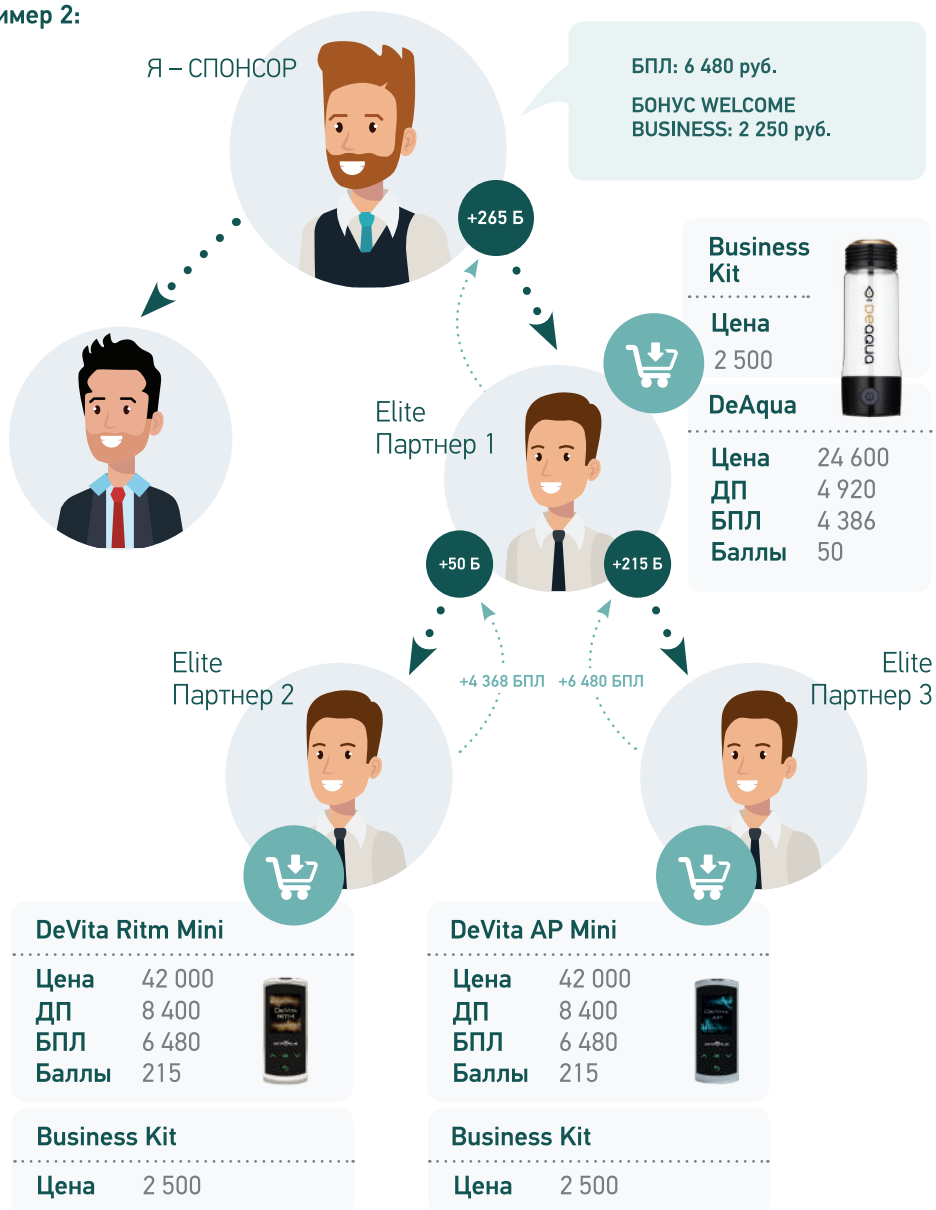


Пример 1:

Продукция/услуги	Цена	ДП	БПЛ	Баллы
DeVita AP Mini	42 000	8 400	6 480	215
DeVita Ritm Mini	42 000	8 400	6 480	215
DeAqua	24 600	4 920	4 386	50
Business Kit	2 250			

ПРЕИМУЩЕСТВА ELITE ПАРТНЕРА

Пример 2:



При условии продажи Продукции потенциальному Elite Партнеру по Клиентской цене, вы получаете к БПЛ и Бонусу Welcome Business дополнительно еще Доход от продажи (ДП).

КВАРТИРНО-АВТОМОБИЛЬНАЯ
ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ
WELCOME BUSINESS

КВАРТИРНО-АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ WELCOME BUSINESS

Уникальная квартирно-автомобильная программа, которая позволяет каждому новому Elite Партнеру удвоить свои доходы и получить возможность использовать накопленные денежные средства на Накопительном счете для приобретения квартиры или автомобиля.



УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ

- 1) Войди в бизнес через вход Welcome Business
- 2) Активируй 3 партнерских бизнес-места и стань Elite Партнером
- 3) Удерживай активность этих мест в течение трех лет
- 4) Закрой 250 Ступен и получи квалификацию «Платиновый мастер» в течение трех лет после входа в бизнес



Вход через Welcome Business



Активируй 3 бизнес-места и стань Elite партнером



Удерживай активность этих мест в течение трех лет



Закрой 250 Ступен и получи квалификацию «Платиновый мастер»

ВЫГОДА УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ



ТЕПЕРЬ КАЖДЫЙ СТЕП
УДВАИВАЕТСЯ

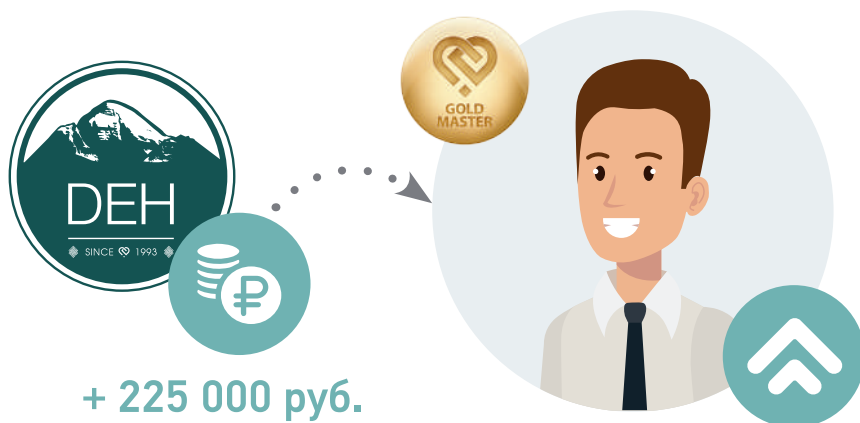
4 500 Р – начисляется на Бонусный счет
4 500 Р – начисляется на Накопительный счет
автомобильно-квартирной программы

При закрытии 250 Степов в течение 3 лет
и получении квалификации «Платиновый мастер»
вы накопите на Накопительном счете
1 125 000 рублей и Компания предоставит
право воспользоваться этой суммой
для покупки квартиры или автомобиля

250 СТЕПОВ = 1 125 000 Р



Если в течении двух лет Партнер закрыл квалификацию «Золотой мастер»
и понимает, что за оставшийся один год не успеет стать «Платиновым
мастером», чтобы стать победителем Программы Лояльности, Elite Партнер
может выйти из участия в Программе Лояльности и получить от компании
вознаграждение в размере 225 000 рублей за свой стремительный рост.



FAST TRACK

Эксклюзивное дополнение к квартирно-автомобильной Программе Лояльности, которое действительно с момента активации нового Elite Партнера в течение 6 месяцев и позволяет всем новым Elite Партнерам за развитие своей бизнес-структуры и получение Карьерных баллов дополнительно получить доход от компании в размере 420 000 руб.

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ

- 1) Войди в бизнес через вход Welcome Business
- 2) Активируй 3 партнерских бизнес-места
- 3) Стань Elite Партнером



Войди через
Welcome Business



Активируй 3
бизнес-места



Стань
Elite Партнером

В программе Fast Track автоматически участвуют все Elite партнеры компании, вошедшие в бизнес входом Welcome Business

ВЫГОДА УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ

В течение 6 месяцев начисляется дополнительный доход. За каждый Шаг вы получаете Бонус Fast Track 1500 рублей на Бонусный счет. Увеличенный Шаг каждого Elite Партнера в течении первых 6 месяцев после регистрации в бизнес-структуре составляет 6 000 рублей (вместо 4 500 руб.).



Дополнительный доход в течение 6 месяцев на Бонусный счёт

Бонус Fast Track за каждый Шаг – 1500 рублей




Дополнительный доход в течение 6 месяцев на Бонусный счёт



Elite партнер

В течении первых 6 месяцев после регистрации увеличенный шаг

 = 6 000 руб

ВЫГОДА УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ



В течение 6 месяцев после входа в бизнес при условии получения квалификации «Бронзовый мастер» (15 Степов) вы получаете

дополнительное вознаграждение на Бонусный счёт:

 + 30 000 руб.

В течение 6 месяцев после входа в бизнес при условии получения квалификации «Серебряный мастер» (45 Степов) вы получаете

дополнительное вознаграждение на Бонусный счёт:

 + 90 000 руб.



В течение 6 месяцев после входа в бизнес при условии получения квалификации «Золотой мастер» (100 Степов) вы получаете

дополнительное вознаграждение на Бонусный счёт:

 + 150 000 руб.

Итого, **ваша общая выгода** при условии достижения квалификации «ЗОЛОТОЙ МАСТЕР» в течение 6 месяцев

420 000 руб.

- 1) Закрытие 100 Степов и Бонусов Fast Track 1500 рублей за каждый Шаг = 150 000 руб.
- 2) Закрытие квалификации «Бронзовый мастер» = 30 000 руб.
- 3) Закрытие квалификации «Серебряный мастер» = 90 000 руб.
- 4) Закрытие квалификации «Золотой мастер» = 150 000 руб.

Даже после закрытия квалификации «Золотой мастер» Elite Партнер продолжает участие в Программе Лояльности. И имеет возможность за 2,5 года, достигнув квалификации «Платиновый мастер» получить вознаграждение 1 125 000 руб. на приобретение машины или квартиры.

МОТИВАЦИОННЫЙ ПЛАН ДЛЯ ПАРТНЕРОВ КОМПАНИИ

МОТИВАЦИОННЫЙ ПЛАН ДЛЯ ПАРТНЕРОВ КОМПАНИИ

При получении квалификации «Платиновый Мастер»
и выше вас ждут уникальные призы!

КВАЛИФИКАЦИЯ «ПЛАТИНОВЫЙ МАСТЕР»



Личный пиар
от компании на сайте
и в социальных сетях



Поездка
на лидерский слет –
PLATINUM TRAVEL

КВАЛИФИКАЦИЯ «VIP-МАСТЕР»



Поездка –
VIP TRAVEL



Личный пиар
от компании на сайте
и в социальных сетях

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МАРКЕТИНГ-ПЛАНА

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МАРКЕТИНГ-ПЛАНА

1

БИНАРНЫЙ

БЫСТРЫЙ РОСТ ТОВАРООБОРОТА
ЗА СЧЕТ АКТИВНОСТИ
СПИЛЛОВЕРА.



2

НАКОПИТЕЛЬНЫЙ

БАЛЛЫ ОТ ТОВАРООБОРОТА
АККУМУЛИРУЮТСЯ В ВАШЕМ ЛИЧНОМ
КАБИНЕТЕ И НЕ ИМЕЮТ СРОКОВ
ОГРАНИЧЕНИЯ НА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ.

3

БЕСКОНЕЧНЫЙ

БАЛЛЫ НАЧИСЛЯЮТСЯ СО
ВСЕЙ ГЛУБИНЫ КОМАНДЫ БЕЗ
ОГРАНИЧЕНИЙ ПО СРОКАМ И
СУММАМ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ.



ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МАРКЕТИНГ-ПЛАНА

4 СТЕПОВЫЙ

МАРКЕТИНГ-ПЛАН ПОЗВОЛЯЕТ ЗАКРЫВАТЬ НЕОГРАНИЧЕННОЕ КОЛИЧЕСТВО СТЕП'ОВ, ЧТО ДАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ ПАССИВНОГО ДОХОДА.



5 СКОРОСТНОЙ

ДОХОД ВЫПЛАЧИВАЕТСЯ МОМЕНТАЛЬНО ИЛИ НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ПОСЛЕ ПОКУПКИ ПРОДУКЦИИ И ПОСТУПЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ НА СЧЕТ КОМПАНИИ.

ОТСУТСТВИЕ ЕЖЕМЕСЯЧНЫХ ЗАКУПОК.

АКТИВАЦИЯ С ЗАКУПКОЙ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ОДИН РАЗ В ГОД.

6 ОТСУТСТВИЕ ФИНАНСОВОГО РИСКА

КУПЛЕННАЯ ПРОДУКЦИЯ ПРИ АКТИВАЦИИ БИЗНЕСА ИСПОЛЬЗУЕТСЯ В ЛИЧНЫХ ЦЕЛЯХ.



ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МАРКЕТИНГ-ПЛАНА

7

ПОДАРКИ ОТ КОМПАНИИ

ДОПОЛНИТЕЛЬНО К ПОЛУЧЕННЫМ ДОХОДАМ И БОНУСАМ АКТИВНЫЕ ПАРТНЕРЫ ПОЛУЧАЮТ ЦЕННЫЕ ПОДАРКИ И ЭКСКЛЮЗИВНОЕ ОБУЧЕНИЕ ПО ИТОГАМ ЗАКРЫТИЯ КВАЛИФИКАЦИЙ.



БЕЗГРАНИЧНЫЙ РОСТ ДОХОДОВ

ОГРАНИЧЕНИЙ В СУММЕ ПОЛУЧЕНИЯ ДОХОДА НЕТ.

9

ПОСТОЯННЫЙ КАРЬЕРНЫЙ РОСТ

КАРЬЕРНЫЕ СТАТУСЫ ДОСТИГАЮТСЯ И СОХРАНЯЮТСЯ НЕЗАВИСИМО ОТ СРОКА РАБОТЫ.



ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МАРКЕТИНГ-ПЛАНА

10 БЫСТРООКУПАЕМЫЙ БИЗНЕС

ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ И ДУПЛИЦИРОВАНИИ ЭФФЕКТИВНЫХ СПОСОБОВ ВХОДА В БИЗНЕС ЗАТРАТЫ БЫСТРО ОКУПАЮТСЯ.



11 ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДОХОД

ВОЗМОЖНОСТЬ СОЗДАНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ДОХОДА ДЛЯ ЛЮДЕЙ, РАБОТАЮЩИХ ПО НАЙМУ ИЛИ ИМЕЮЩИХ БИЗНЕС.

12 МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС

ФОРМИРОВАНИЕ КЛИЕНТСКО-ПАРТНЕРСКОЙ СЕТИ ПО ВСЕМУ МИРУ.



ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА МАРКЕТИНГ-ПЛАНА

13 ИНТЕГРИРОВАНИЕ В ТРАДИЦИОННЫЙ БИЗНЕС

ВОЗМОЖНОСТЬ ОТКРЫТИЯ СВОЕГО КИЦ
(КОНСУЛЬТАЦИОННО-ИНФОРМАЦИОННОГО
ЦЕНТРА).



14 ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ

ВОЗМОЖНОСТЬ ПРОДВИЖЕНИЯ
БИЗНЕСА ЧЕРЕЗ
ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСЫ.

15 НОВЫЕ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ

ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ НОВЫХ
СПЕЦИАЛИЗАЦИЙ (БИЗНЕС-ТРЕНЕР,
ГЕЙМИФИКАТОР, СПЕЦИАЛИСТ ПО
ОЗДОРОВЛЕНИЮ, КОНСУЛЬТАНТ И Т.Д.).





Татьяна Петровна Коноплёва

Учредитель компании.

Председатель совета директоров.

Основатель компании Deta-Elis Holding.

Эксперт в области биорезонанса и DeVita-технологий, специалист по развитию инноваций в сфере оздоровления и wellness. Академик медико-технических наук.

Более 29 лет занимается научными разработками и производством в сфере цифровых технологий оздоровления.

Обладает богатым управленческим опытом, что позволяет успешно развивать производственную компанию на международном рынке.

 Бизнес-сообщество: <https://vk.com/konoplevata>

 <https://www.instagram.com/konoplevata>

 Бизнес-страница: <https://www.facebook.com/konoplevata>



Агнешка Залеска

Директор представительства компании DEHolding в Греции.

Директор по развитию компании DEHolding в Европе.

С 2013 года Агнешка является руководителем представительства компании DEHolding в Греции, которое стало центром развития бизнеса во всех европейских странах. Имеет степень кандидата исторических наук Московского государственного университета. Филолог польского и русского языков. Педагог. Имеет многолетний опыт организации, управления и развития глобальных компаний. Под её руководством компания DEHolding успешно зарекомендовала себя на европейском рынке.

 Бизнес-страница: <https://www.facebook.com/deholding.grcy>

 Личная страница: <https://www.facebook.com/agnieszka.zaleskaathanasiou>

КОНТАКТЫ



124482, Россия, г. Москва,
г. Зеленоград, Савелкинский проезд, д. 4, офис 1506.



+7 (495) 988-57-37



DEHOLDING.INFO



INFO@DETA-ELIS.RU



<https://vk.com/deholding>



<https://www.youtube.com/c/DetaElisHolding>



<https://t.me/DetaElisHolding>



<https://www.instagram.com/deholding>



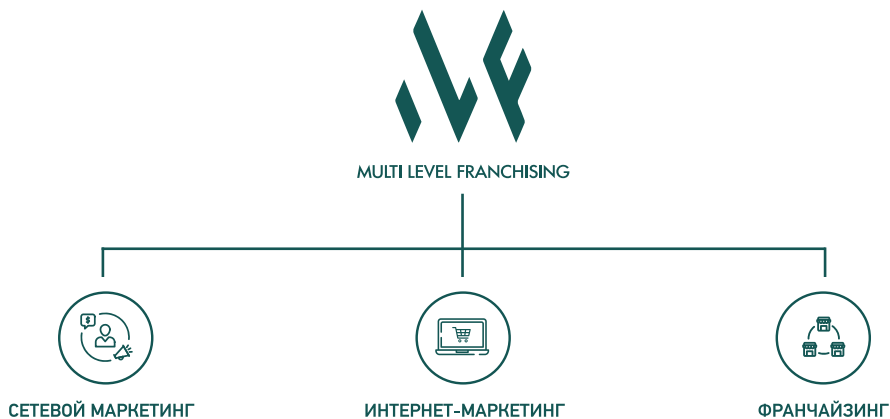
<https://www.facebook.com/detaelisholding>

ДЛЯ ЗАМЕТОК

A series of horizontal dotted lines for taking notes.

MLF — НОВЫЙ ПОДХОД К ОРГАНИЗАЦИИ И РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА

MLF (Multilevel franchising, многоуровневый франчайзинг) — это уникальная модульная концепция бизнеса, которая сочетает в себе три направления: многоуровневый маркетинг, интернет-маркетинг, франчайзинг.



Бизнес-система MLF позволяет при условии активности в любом возрасте создать дополнительный источник дохода, при этом повышать уровень своего здоровья, находиться в комфортной атмосфере единомышленников, путешествовать, получать новые знания и жить в стиле активного долголетия.

Начать свой старт в бизнесе и узнать подробности можно на сайте компании DEHolding в разделе «Бизнес»: www.deholding.info

